

# Réussir plus rapidement Nous pouvons vous y aider.



## RESSOURCES DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL XEROX® POUR LES CLIENTS DU SEGMENT PRODUCTION

Les outils et programmes de développement commercial vous permettent de mettre à profit l'expérience et le savoir-faire de Xerox dans le cadre de vos activités.

- Prenez des décisions métier plus avisées et réduisez les risques.
- Augmentez l'efficacité du marketing et de la vente des services et de l'impression numérique.
- Optimisez l'efficacité des équipes opérationnelles en charge de la production des pages numériques.

Que vous soyez exclusivement spécialisé dans l'impression numérique ou que vous utilisiez le numérique pour compléter vos services d'impression offset, les ressources commerciales et services de conseil Xerox vous aideront à optimiser votre investissement dans des équipements d'impression numérique.

## ACCÈS SIMPLE ET RAPIDE À DES RESSOURCES DE QUALITÉ ET SOUTIEN DE PREMIER ORDRE VIA LE SITE WEB DIGITAL HOT SPOT DE XEROX

Les clients Xerox peuvent s'inscrire gratuitement sur le site [XeroxDigitalHotSpot.com](http://XeroxDigitalHotSpot.com) afin de bénéficier d'un accès immédiat à une multitude de ressources destinées à consolider leurs activités. Adapté à un affichage sur les appareils mobiles, ce site est organisé en plusieurs sections (décrites ci-après) pour un accès simplifié :

**Insights (Éclairages)** : livres blancs et études de cas à découvrir et exemples de réussites dans le contexte d'aujourd'hui.

**Resources (Ressources)** : outils ProfitAccelerator® pour vous aider à élaborer vos plans commerciaux et de gestion des ventes,

à organiser des événements de type portes ouvertes et à cibler des segments de marchés verticaux ; modèles et guides pour vous aider à produire et à présenter de nouveaux exemples d'applications ; logiciel Xerox® ProfitQuick® pour calculer le retour sur investissements, et bien plus encore.

**Events (Événements) et Webinars (Webinaires)** : webinaires de développement commercial portant sur les tendances en matière de communications et les opportunités liées à l'impression numérique, webinaires consacrés à XMPie® et aux workflows, ateliers dédiés à un leadership éclairé et autres événements d'informations parrainés par Xerox et par des intervenants du secteur.

**News (Actualités)** : flux RSS sectoriels indépendants consacrés aux tout derniers développements dans le secteur de l'impression.

**Translations (Traductions)** : vaste ensemble de ressources ProfitAccelerator, d'études de cas et de livres blancs traduits en sept langues pour soutenir nos clients internationaux.

Des outils et des idées  
pour développer votre  
activité. Des partenaires  
mondiaux pour mener  
à bien vos projets.

[XeroxDigitalHotSpot.com](http://XeroxDigitalHotSpot.com)



# Développez vos activités grâce aux ressources de développement commercial exclusives de Xerox®.

## LE SOUTIEN COMMERCIAL DONT VOUS AVEZ BESOIN, DE LA FAÇON QUI VOUS CONVIENT

Xerox propose deux approches du développement commercial. De nombreux clients utilisent une combinaison de ces deux options.

**Option 1 :** vous pouvez faire tout par vous-même à l'aide des ressources commerciales numériques Xerox® ProfitAccelerator®. Ces ressources sont disponibles en ligne. Elles englobent des outils, des guides et des modèles portant sur les principales fonctions commerciales, notamment la planification par la direction, les ventes, le marketing et les opérations. Les clients Xerox peuvent y accéder en s'inscrivant gratuitement sur le site Digital Hot Spot de Xerox ([XeroxDigitalHotSpot.com](http://XeroxDigitalHotSpot.com)).

**Option 2 :** Xerox peut vous accompagner dans vos démarches. Moyennant un tarif raisonnable, vous pouvez avoir recours à des services de formation et de conseil en développement commercial assurés par Xerox et par notre réseau d'experts du secteur pour soutenir votre personnel.

## OPTION 1 : RESSOURCES COMMERCIALES NUMÉRIQUES XEROX® PROFITACCELERATOR

### FINANCES

Déterminer comment parvenir à une croissance et une rentabilité optimales dans le domaine de l'impression numérique.

### VENTE ET MARKETING

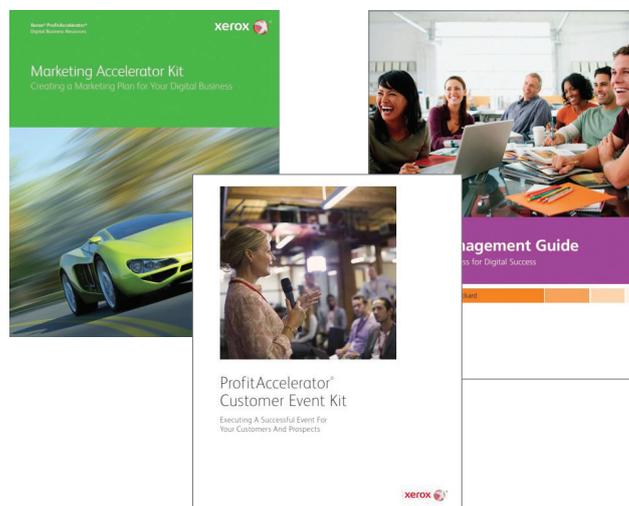
Aider les équipes marketing et de vente à générer de nouvelles opportunités commerciales, à augmenter le volume d'impression et à cibler de nouveaux clients.

### AGENCES ET CONCEPTEURS

Aider au développement de partenariats - et de l'activité - avec ce segment très influent en matière de communications graphiques.

### RESSOURCES DE DÉVELOPPEMENT ET D'APPLICATIONS

Fournir une assistance pour développer des applications d'impression numérique parmi les plus lucratives.



## OPTION 2 : SERVICES DE FORMATION ET DE CONSEIL EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL XEROX

Les services de développement commercial Xerox® sont là pour soutenir vos effectifs et étendre votre expertise tandis que vous relevez de nouveaux défis et définissez votre parcours de croissance numérique. Proposés à un prix abordable, ces services professionnels et de formation sont assurés par Xerox et des experts du secteur. Nos conseillers travaillent en étroite collaboration avec les chefs d'entreprise et les membres de l'équipe dirigeante pour examiner la stratégie commerciale globale, les tarifs, la gestion et la formation commerciales, les rémunérations et bien d'autres aspects.

### Notre offre de services de développement d'activité englobe :

- **Services de vente et marketing :** ces services peuvent vous aider à développer un plan marketing ou de gestion des ventes, à former vos commerciaux à la vente de produits d'impression numérique, VI ou publipostage, et plus encore. Ils peuvent également vous aider à identifier et à cibler des segments applicatifs ou sectoriels verticaux afin de générer de nouveaux revenus.

- **Services de workflow et opérationnels :** l'objectif de ces services est d'optimiser l'efficacité et l'efficience de votre organisation. La gestion des couleurs et la conception adaptée au numérique sont deux des offres de services de workflow les plus prisées.
- **Services de développement d'applications :** ces services soutiennent vos initiatives pour comprendre, mettre en œuvre, prospecter et vendre des applications à forte valeur et à fortes marges, notamment publipostage et TransPromo.

### Nos prestations de services

Nous travaillons en collaboration avec de nombreux experts du domaine au sein de Xerox ainsi qu'avec un réseau de consultants reconnus et respectés en Amérique du Nord.

Inscrivez-vous dès maintenant sur [XeroxDigitalHotSpot.com](http://XeroxDigitalHotSpot.com).