

Recursos de **Negócio Digital**

Xerox **ProfitAccelerator**[™]

Colocar o Negócio Digital no Caminho mais Rápido



Índice

Introdução 2

Recursos Financeiros 4

- ProfitQuick™
- Xerox Premier Partners
- Kit de Utilitário de Preparação de Avaliação Digital (DART)

Recursos de Marketing e Vendas 6

- Kit Acelerador de Marketing
- Encadernador RP/Open House
- Kit de Gestão de Vendas Digital
- Kit de Mercado Vertical
- Amostras Impressas de Mercado Vertical
- Amostras de Kits de Impressão em CD
- Biblioteca iGen3™ 110
- Kit de estudos de caso
- Kit de reimpressão de artigos de revista de impressões gráficas
- Guia de Recursos de Desenvolvimento Empresarial
- Revista Innovate

Recursos Criativos e de Design 14

- Pré-impressão de Livro de Impressão Digital
- Designing for Digital do Xerox Nuvera™
- Guia de Preparação de Trabalhos para Designers da Xerox
- A Arte e a Ciência da Impressão Digital: O Guia Parsons para Fazer Bem
- Livro Swatch Super Blacks iGen3™ 110 da Parsons
- Livros de Chips Digitais PANTONE® para o Xerox DocuColor® 6060™/Xerox DocuColor® 7000™/8000™/Xerox iGen3™ 110
- Brochura dos Livros de Chips Digitais PANTONE®
- Marketing Íntimo: O Novo Negócio da Comunicação Directa
- Kit Echoes in the Ice
- Livro de Prémios John Caples
- Kit do Livro do Club Art Director

Recursos sobre Desenvolvimento e Aplicações 19

- Simulador de Aprendizagem Digital uPublisher™
- Obter lucros através do Kit de Personalização
- Kit de Utilitários Designing for Digital

Recursos sobre papel e suportes de impressão 21

- Brochura de Papel e Suportes Especiais Xerox
- Catálogo Xerox Document Supplies
- Portefólios de Consumíveis Xerox
- Solução de Personalização de Suportes Xerox
- Personalização de Suportes e Aplicações Xerox

Formação e Serviços 24

- Serviços de Consultoria de Produção SmartPress™
- prInteract, Ofertas de Assistência Remota
- Analistas de Vendas e de Suporte a Clientes
- Fórum de utilizadores iGen3™

Recursos sobre Desenvolvimento do Negócio 25

- Alphapicture

O seu negócio em marcha acelerada com o ProfitAccelerator™

Recursos do Negócio Digital

Acelere os seus Resultados com o ProfitAccelerator™

O ProfitAccelerator™ é actualmente o mais robusto conjunto de utilitários e programas concebidos para maximizar o seu investimento em equipamento de impressão digital. Integra a experiência e os conhecimentos em impressão digital, sem paralelo, da Xerox, recursos a nível mundial e suporte líder no sector, tudo com um objectivo em mente: **acelerar significativamente o seu negócio de impressão digital e os seus lucros.**

Aumente os seus negócios com os nossos sete passos essenciais “Wall of Profit’s”

O ProfitAccelerator™ é composto por sete elementos essenciais. Em conjunto, eles formam um “Wall of Profit” impenetrável para aumentar os seus negócios. Cada um deles centra-se num aspecto específico do negócio de impressão digital e tem como alvo utilizadores específicos na sua organização. São eles:

1. **Finanças**
2. **Marketing e vendas**
3. **Criativo e Design**
4. **Aplicação e Desenvolvimento**
5. **Papel e suportes**
6. **Formação**
7. **Desenvolvimento do negócio**





Aqueça os seus motores... Aqui vamos nós!

O ProfitAccelerator™ é produto da iniciativa contínua da Xerox para construir e manter relações fortes com os seus clientes. E irá ajudá-lo a fazer o mesmo com os seus clientes. Utilize-o para aumentar o seu volume de impressão digital e a sua carteira de clientes, enquanto otimiza a eficiência e a produtividade. Quer seja Executivo, em Marketing e Vendas, ou um Operador, este potente motor irá dar-lhe logo à partida um avanço na corrida aos lucros da impressão digital.

Se for um utilizador Xerox iGen3™ 110, irá descobrir que oferecemos alguns itens no âmbito destes elementos de recurso, desenvolvidos especificamente para otimizar o seu investimento nesta impressora digital premium. Estes itens especiais encontram-se identificados nesta brochura como “▶ **Apenas para iGen3™ 110.**”

O ProfitAccelerator™ coloca-o no comando – a rapidez e a competitividade da sua condução são consigo!

Procure as peças codificadas por cores, em baixo, para indicar quais os utilizadores na sua empresa que mais irão beneficiar com cada oferta individual.

Utilizadores empresariais



Executivos



Marketing e vendas



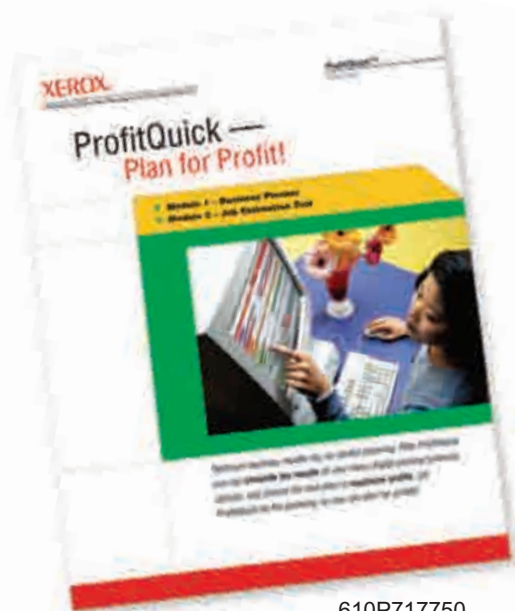
Operações

“**Analisámos as ofertas** em todo o sector da impressão digital, e o ProfitAccelerator™ é, de longe, o mais vasto conjunto de utilitários para construir o seu negócio digital,” afirma **Mike Panaggio, CEO, Direct Mail Express.**

“Ao fazer a parceria com a Xerox, através do ProfitAccelerator™, está a **ajudar-me a aumentar** os meus negócios muito mais rapidamente do que alguma vez imaginei.”

Finanças

Os **utilitários financeiros do ProfitAccelerator™** ajudam-no a determinar como – e com que rapidez – poderá alcançar um resultado final em produção digital que o deixará espantado. Os itens que se seguem foram concebidos para lhe mostrar como utilizar os números, planificar o futuro, dar mais visibilidade ao seu negócio e preencher todas as falhas de modo a otimizar o seu investimento em equipamento Xerox, em cada fase do percurso.



610P717750

ProfitQuick™

O ProfitQuick™ é o nosso utilitário para modelar a empresa a nível financeiro. Ajuda-o a avaliar o impacto da aquisição de um equipamento de produção Xerox no seu negócio, antes e após a sua aquisição. Disponível em diversas línguas e moedas, este utilitário possui dois módulos principais.

Obtenha mais informações acerca daquilo que o ProfitQuick poderá fazer por si em www.xerox.com/profitquick

Módulos:

■ Planificador do Negócio

Quando considerar a aquisição de um equipamento de produção Xerox, o Módulo Planificador do Negócio permite-lhe visualizar o futuro. Utilizando este utilitário, poderá desenvolver uma análise personalizada de lucros e fluxo financeiro a cinco anos para o equipamento, saber quais as aplicações que são mais rentáveis, determinar os volumes de páginas necessários para ter uma liquidez positiva, e muito mais. Também lhe mostra o impacto de um rápido tempo de execução e as vantagens dos preços variáveis.

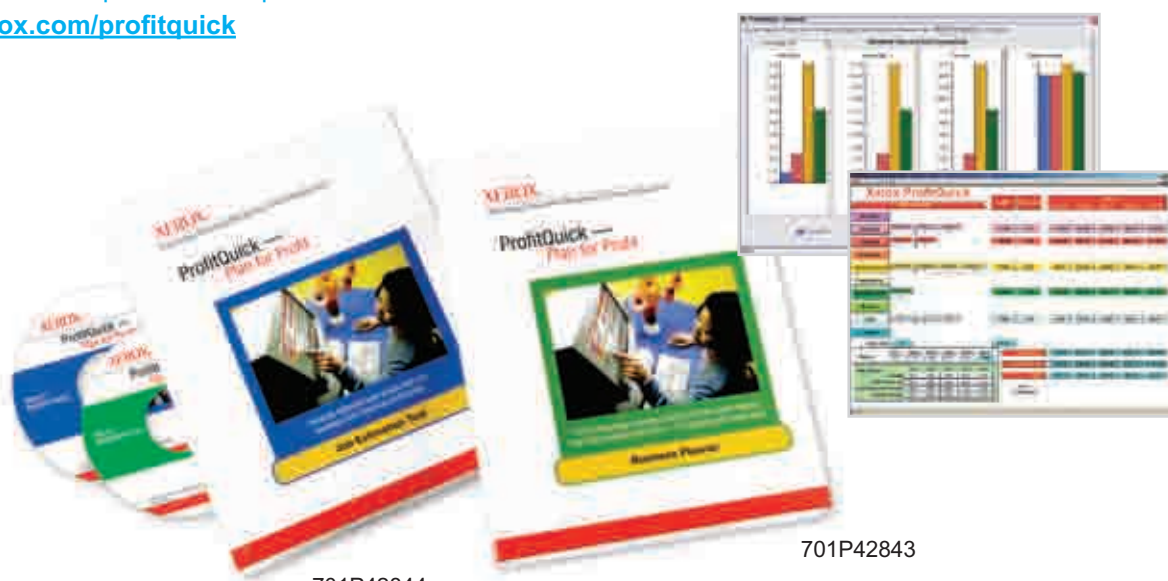
■ Utilitário de estimativa de trabalhos

Assim que estiver a trabalhar com o seu equipamento Xerox, o utilitário de estimativa de trabalhos torna mais fácil comparar custos e lucros da impressão digital vs. impressão offset, relativamente a trabalhos com qualquer tiragem. Este é o utilitário que necessita para integrar capacidades digitais no seu negócio e para analisar todo o workflow, desde o design ao mailing e distribuição.

Os clientes afirmam: Poderão utilizar o utilitário de estimativa de trabalhos para explicar aos seus clientes o valor do digital vs. offset. O resultado? Aumentos sólidos em negócios digitais.

Utilizadores empresariais

■ Executivos



701P42844

701P42843

Xerox Premier Partners

A Xerox Premier Partners inclui uma comunidade electrónica do sector das comunicações gráficas, criada pela Xerox. Uma rede global de empresas de impressão seleccionadas, os Xerox Premier Partners são impressores digitais especializados, que possam gerir grandes volumes, gerir aplicações complexas e satisfazer as necessidades dos clientes.

Ao aderir à Xerox Premier Partners, poderá aumentar o número e satisfação dos seus clientes de forma económica, de duas formas:

- Como membro, poderá aumentar a sua visibilidade, alcançar novos mercados e ganhar uma margem competitiva face à concorrência, oferecendo os seus serviços de impressão digital através do portal público da Xerox Premier Partners. Para serem elegíveis, os membros deverão satisfazer determinados critérios, e a implementação dos programas varia de país para país. Para mais informações, contacte o seu representante Xerox.
- Como participante, a Xerox Premier Partners liga-o aos serviços e soluções de comunicações gráficas de topo, do mundo. Este recurso permite-lhe dizer “sim” a todos os clientes, mesmo que lhe tenham pedido para fazer algo que ultrapassa as suas actuais capacidades. Basta procurar na Premier Partners uma solução que “elimine o fosso” e satisfaça as exigências actuais dos seus clientes.

Também terá acesso a webinars e a eventos especiais, abertos apenas aos Xerox Premier Partners.

Os clientes afirmam: Como Premier Partners, conquistaram um número substancial de negócios digitais de fontes inesperadas e anteriormente impensáveis.

Utilizadores empresariais

- Executivos



Xerox
Graphic Arts
Premier
Partners

Kit de Utilitário de Preparação de Avaliação Digital (DART)

O DART é um utilitário de preparação de avaliação digital topo de gama, baseado na web, que analisa a sua empresa de acordo com 17 factores diferentes, com vista a avaliar o seu posicionamento face à sua concorrência. Este utilitário proporciona-lhe um relatório personalizado com um resumo dos resultados da avaliação e fornece três recomendações de crescimento e optimização. O relatório poderá ser utilizado como uma base para as iniciativas de desenvolvimento da sua empresa, junto dos seus clientes/potenciais clientes.

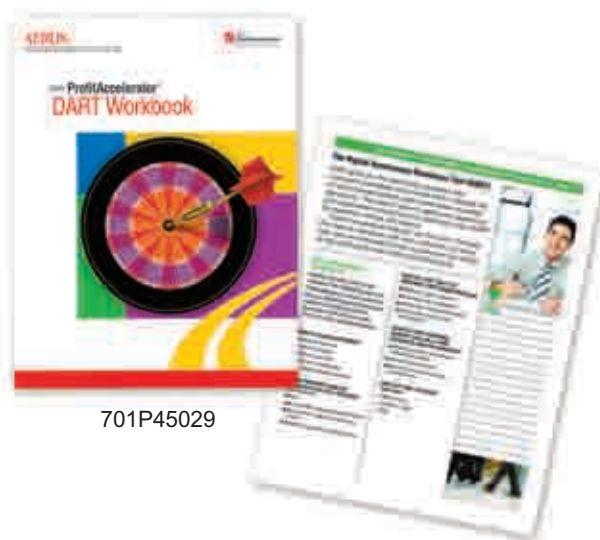
Principais vantagens do Kit DART

- Ajuda a Xerox a construir mais **relações empresariais de consultoria**, e mais fortes, consigo;
- Proporciona uma forma de **identificar as suas forças e oportunidades negociais**, apresentando-a graficamente e num formato objectivo, como um relatório robusto de alta qualidade;
- Poderá ajudá-lo a **identificar os recursos e utilitários adequados** de que necessita para ter êxito na tecnologia digital;
- Ajuda-o a **aumentar os seus negócios** e os seus lucros, utilizando novos recursos e utilitários

O que dizem os clientes: O DART aumenta a credibilidade da Xerox durante a venda, e proporciona um aumento significativo da construção da relação com o cliente.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P45029

Para obter mais informações acerca da Xerox Premier Partners, visite www.ppcommunity.com

Marketing e vendas

Depois de possuir as capacidades de impressão digital, o desenvolvimento de formas eficazes e inovadoras de gerar o volume e os lucros que esperava é o passo lógico seguinte. Os itens que se seguem oferecem-lhe tudo, desde planos de marketing a orientações “open house” como meio de criar verdadeiros portfólios de amostras quase imediatamente – exactamente aquilo de que necessita para se posicionar no mercado para ter lucro.



610P717070

Kit Acelerador de Marketing

Crie o seu próprio plano de marketing pormenorizado, com base nas capacidades exclusivas do seu negócio, e nas exigências dos seus clientes. Este kit oferece-lhe sugestões, folhas e um plano de marketing para amostra, além de uma lista de recursos do sector e da Xerox, bem como referências adicionais – materiais essenciais para o ajudar a promover e vender com êxito a impressão digital. O kit inclui uma pasta com cópias em papel, além de um CD, para sua própria conveniência.

Os clientes afirmam: Este kit ajudou um cliente a compreender que estava a limitar o seu negócio. Como resultado, ele substituiu a palavra “Impressora” no nome do seu negócio por “Comunicações,” e ficou surpreendido com o rápido crescimento do seu negócio.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas

Encadernador RP/Open House

Organizar um evento “open house” ou um seminário é uma boa forma de aumentar o seu negócio digital. Um evento “open house” bem organizado poderá aumentar rápida e drasticamente as suas vendas e atrair novos clientes. Esta pasta torna a tarefa mais fácil, oferecendo-lhe uma lista de verificação de eventos, sugestões úteis, um horário e outras informações de que necessita para efectuar um “open house” com êxito. Além disso, a secção Relações Públicas oferece-lhe utilitários profissionais de RP, para maximizar a sua visibilidade no mercado, criar procura face à oferta da sua empresa e construir e reforçar as relações com os clientes.

Os clientes afirmam: Depois de seguir as recomendações deste kit, um cliente conquistou milhares de potenciais clientes através de um grande “open house”. O resultado? Um aumento mensurável em clientes e em vendas.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P42692



701P43042



Kit de Gestão de Vendas Digital

A migração contínua do sector da impressão para serviços e impressão digital representa uma enorme oportunidade para si. Uma gestão bem sucedida da Força de Vendas Digital exige a compreensão das necessidades dos **dos seus** clientes e a construção de uma estrutura de vendas para satisfazer essas necessidades.

O **Kit de Gestão de Vendas Digital** foi desenvolvido como um recurso para o ajudar a construir e gerir uma força de vendas eficaz e bem sucedida. O kit inclui informações, estratégias e boas práticas, bem como folhas de cálculo para o ajudar a si e aos seus gestores a coordenar com êxito uma força de vendas digital, com vista a uma maior rentabilidade e margem de lucro.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas

Marketing e vendas

701P43041



Kit de Mercado Vertical

Ser capaz de falar a “língua” do negócio seus clientes – ou potenciais clientes – é a chave do sucesso. Vocacionado para 10 grandes mercados verticais, incluindo indústria, cuidados de saúde e educação, este kit proporciona-lhe os ficheiros de recurso para criar amostras personalizadas de 1:1 por mercados verticais individuais. Estas amostras representam formas provocadoras de vender novas ideias a clientes em mercados verticais, seja um impressor de comunicações gráficas ou um impressor numa empresa, fornecedor de uma cadeia de clientes internos.

Também poderá obter toda a informação de que necessita para desenvolver um plano de marketing, bem como algumas orientações simples que poderá utilizar para formar a sua força de vendas relativamente a questões de marketing vertical essenciais. As apresentações de vendas concebidas à medida de mercados verticais específicos incluem informação específica do mercado, que assegura que os seus vendedores sejam capazes de identificar potenciais clientes, sempre que estes estiverem presentes.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P40936

Amostras Impressas para o Mercado Vertical

Além de serem capazes de falar com os clientes ou potenciais clientes acerca dos seus negócios, também é importante serem capazes de demonstrar a sua compreensão dos seus sectores, dos seus processos de impressão e como poderiam utilizar as diversas aplicações para melhor alcançar os seus próprios clientes. Estes kits centram-se em sectores individuais e estão repletos de novas formas de comunicar, utilizando as soluções de workflow e de impressão digital Xerox.

Cada kit inclui pelo menos 10 amostras de aplicações/documentos de clientes; briefs de aplicação que explicam as vantagens para o cliente de cada aplicação; uma orientação do sector, com informação e conhecimento do sector; e uma apresentação executiva personalizável para clientes.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P40932A



701P40932

Encomende os seus kits de amostras impressas para mercados verticais

Estes kits encontram-se actualmente disponíveis para 18 sectores. Estamos constantemente a juntar mais. Informe-se junto do seu técnico de vendas acerca dos kits mais recentes. Utilize os números apresentados para fazer a encomenda.

Kits de amostras impressas

Associações*	701P40928
Automóvel*	701P40929
Banca*	701P40930
Administração Central	701P42327
Saúde*	701P40931
Ensino Superior*	701P40932
Ensino Superior Marketing desportivo	701P40932A
Hospitalidade*	701P40933
Hospitalidade Timeshares/Casinos/Cruzeiros	701P40933A
Seguros*	701P40934
Jurídico	701P41983
Ciências da vida*	701P40935
Ciências da vida Formação	701P40935A
Administração Local	701P42326
Indústria/Alta Tecnologia	701P43299
Imobiliário*	701P40936
Retalho*	701P40937
Serviços públicos	701P43300

* Ficheiros de impressão disponíveis no kit de mercado vertical (consulte página 8).

Marketing e vendas

Amostras de Kits de Impressão em CD

- DocuColor® 6060™
- DocuColor® 7000™/8000™
- iGen3™ 110
- Sistema de Produção Digital Xerox Nuvera™

Crie amostras do portfólio sempre que necessitar, e personalize-as com o logótipo da sua empresa. Este kit torna o processo mais rápido e fácil, fornecendo-lhe os ficheiros de recurso/PDF de que necessita. Poderá, em pouco tempo, construir um portfólio para gerar novos negócios com os seus actuais clientes e fechar negócios com potenciais clientes, mais rapidamente. Eles ficarão impressionados com a qualidade das cores vivas e reais, e com as exclusivas capacidades de informação variável do DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™, iGen3™ 110 e do Sistema de Produção Digital Xerox Nuvera™.

Portfólio / Palete Plástica

Estes são os elementos ideais a incluir nas suas amostras do portfólio. Optimize a sua apresentação com a nossa pasta de artista atractiva, clássica, de grande formato, e com um fecho, equipada com bolsas transparentes num encadernador em espiral.

As páginas adicionais do portefólio encontram-se convenientemente disponíveis em pacotes de 10 (701P44129).

Em alternativa, a nossa versátil palete plástica poderá funcionar como uma pasta, oferecendo uma forma clara e funcional de transportar e proteger as amostras que criou. De qualquer forma, as suas amostras chegam em segurança, limpas e em ordem para a sua apresentação profissional.

Os clientes afirmam: Utilizar os CD deste kit para construir os seus próprios portfólios “a pedido” é uma forma fantástica de aumentar os negócios e de praticar marketing vertical. Eles utilizam amostras personalizadas para apresentar aos clientes e potenciais clientes as capacidades do sistema e para demonstrar novas aplicações – pedindo com frequência encomendas antecipadas e aumentando o número de impressões.

Utilizadores empresariais

- Marketing e vendas
- Operações



701P43823

701P43822

701P43824

701P43821



701P42281

610P715590

Biblioteca iGen3™ 110

Vai gostar de conhecer esta eclética e impressionante biblioteca de amostras iGen3™ 110. Escolha entre um surpreendente conjunto de peças representativas impressas na iGen3™ 110 e aprecie a apresentação da sua vasta gama de capacidades e aplicações. Também irá receber notas de produção juntamente com cada amostra, para que saiba exactamente como reproduzi-las.

Utilize estes exemplos coloridos, de alta qualidade, para mostrar aos seus clientes como poderá satisfazer e mesmo ultrapassar as suas necessidades, para persuadir potenciais clientes das suas excepcionais capacidades excepcionais, e para dar formação a si mesmo em termos de versatilidade, flexibilidade e capacidade de geração de lucros do Xerox iGen3™ 110. Encomende as suas amostras já hoje, utilizando os seguintes números de encomenda. Conforme indicado, alguns itens encontram-se disponíveis impressos em suporte Xerox, utilizando o DocuSP ou o Creo Spire.

► Apenas para o seu iGen3™ 110

Utilizadores empresariais

- Marketing e vendas
- Operações



711P00137



711P00144



711P00169

Itens da Biblioteca iGen3™ 110

Postais ocidentais	
Com revestimento UV	711P00110
Sem revestimento UV	711P00180
Colecção infantil MacKenzie	
Livro/Catálogo	711P00106
Poster	711P00132
Colecção Today's Gourmet	
Postais	711P00137
Catálogo	711P00144
Poster	
Versão DocuSP	711P00169
Versão Creo	711P00138
Tabela de atributos de qualidade	711P00145
Sinalética do ponto de venda	
Versão DocuSP	711P00167
Versão Creo	711P00133
Poster Mini-Cooper	
Versão DocuSP	711P00140
Versão Creo	711P00141
Poster Hot Rod	
Versão DocuSP	711P00107
Versão Creo	711P00108
Poster de Gamas	
Versão DocuSP	711P00112
Versão Creo	711P00113
Poster do Festival de Outono	
Apenas versão DocuSP	711P00134
Postais de animais de estimação	
Apenas versão DocuSP	711P00125

Marketing e vendas



701P44165

Kit de estudos de caso

Os estudos de caso apresentam alguns exemplos de centenas de formas como a Xerox ajuda os seus clientes a encontrar melhores formas de fazer um trabalho fantástico – reduzindo simultaneamente custos e aumentando a produtividade. Eles representam uma excelente forma de saber aquilo que os outros concretizaram com sucesso e de gerar as suas próprias fantásticas ideias novas.

Os clientes afirmam: Depois de ler um estudo de caso sobre mailing directo e marketing de um para um, um cliente percebeu que poderia fazer facilmente o mesmo no seu negócio. Desde então, essa aplicação tornou-se um dos seus maiores indutores de lucro.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas

Para visualizar os estudos de caso, visite: www.xerox.com

Kit de reimpressão de artigos de revista *Graphic Impressions*

Este conjunto informativo de artigos – escrito por especialistas do sector – oferece grandes perspectivas acerca de como colocar no mercado o seu negócio para crescimento futuro. Saiba como os outros utilizaram a tecnologia digital para aumentar os seus negócios e como a Xerox lidera o caminho no New Business of Printing®. Veja como estamos a ajudar os clientes diariamente a aumentar os seus lucros, maximizar a sua eficiência e permanecer rentáveis, apesar das flutuações de mercado. Os temas vão desde os pioneiros da impressão digital, a interação entre os agentes criativos e os compradores de impressão e marketing 1:1 em edição de livros e inspiração de histórias de êxito dos clientes. Estes artigos actualizados foram publicados em edições recentes da *Graphic Impressions*, a revista mensal líder de comunicações gráficas. Foram reimpressos com a autorização do editor, para sua conveniência.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P44166



610P717060

Guia de Recursos para o Desenvolvimento do Negócio

Para tornar mais fácil encontrar informação, desenvolvemos este guia, composto por estratégias e utilitários de desenvolvimento empresarial para si e para os seus clientes. Estes vão desde o muito básico ao muito avançado. Podem ser ideias centradas em torno de produtos e serviços de produção novos para o digital. Ou poderão ser estratégias muito avançadas, que apelam aos impressores que demarcam as comunicações digitais.

Quer se esteja a iniciar em impressão digital, quer a sua empresa já seja experiente e procure dar o próximo “passo vital”, este guia poderá ajudá-lo. Também incluímos materiais que utilizam diferentes suportes – incluindo impressão, apresentações e a Web – de forma a corresponder a diferentes estilos e preferências de aprendizagem.

Os clientes afirmam: A educação está no cerne do desenvolvimento do negócio dos clientes. Muitos clientes utilizam o Guia de Recursos para Desenvolvimento do Negócio para formar os seus públicos internos, relativamente à forma como eles vendem, utilizando uma abordagem de soluções. É óptimo para mini-seminários, exposições e outros eventos, para fazer passar a mensagem: “Nós sabemos como trabalhar no New Business of Printing®.”

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Revista Innovate

A Innovate é um conjunto dinâmico de artigos centrados no cliente, concebidos para formar e informar os executivos de artes gráficas e de tecnologias da informação, profissionais de impressão na empresa e executivos de finanças e de marketing acerca do valor significativo dos documentos digitais em rede, através da impressão digital. Inclui discussões interessantes e pormenorizadas acerca de como os outros usufruíram de abordagens inovadoras aos seus negócios. Independentemente do seu objectivo ser um workflow optimizado, taxas de resposta mais elevadas, prazos de entrega mais curtos ou simplesmente adquirir “know-how” em impressão digital, esta revista oferece-lhe os factos para tomar as decisões correctas para os seus negócios.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



610P722590

610P723770

Criativo e Design

As agências de publicidade e os serviços de design encontram-se entre os maiores e mais influentes compradores de impressão, de acordo com a TrendWatch® e com os especialistas do Rochester Institute of Technology. Irá encontrar a informação e os materiais orientados de que necessita para chegar a este público e alcançar a sua quota de um rico segmento de mercado, nas páginas que se seguem.

Livro Pré-impressão para a Impressão Digital

Um excelente recurso que proporciona informações acerca da preparação de ficheiros digitais orientados para designers gráficos, professores universitários, fornecedores de serviços e operadores de equipamento. Este livro proporciona sugestões rápidas e explica as diferenças entre os métodos de pré-impressão tradicionais e como preparar o design para a era digital.

Os clientes informam: Um número cada vez maior de clientes universitários consideraram a pré-impressão digital tão valiosa, que estão a integrá-la nos seus currícula das escolas de design. Isto é particularmente importante porque significa que a próxima geração de designers será formada em "design for digital". Em particular, eles serão especialistas em design para tecnologia digital Xerox, assim que entrarem no mercado de trabalho.

Utilizadores empresariais

- Marketing e vendas
- Operações

Também disponível para encomenda:
Kit pré-impressão para a impressão digital 701P44125
Inclui o livro *Pré-impressão para a impressão digital* com instruções em papel e CD, estudo de caso.



610P720140

Designing for Digital do Xerox Nuvera™

Este utilitário de referência prática ajuda os designers, impressores e outros a fazer design e a preparar ficheiros para produção no sistema de produção digital Xerox Nuvera™, bem como no publisher de produção Xerox DocuTech® e no sistema de impressão empresarial DocuPrint®, obter óptimos resultados, na primeira vez e sempre. Utilize este guia para explorar o grande leque de capacidades de impressão a preto e branco, incluindo a integração artística de cor e as considerações técnicas para produzir ficheiros que assegurem uma produção perfeita e resultados surpreendentes.



701P44167

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Guia de Preparação de Trabalhos para Designers da Xerox

O Guia de Preparação de Trabalhos para Designers da Xerox destina-se a públicos criativos, que fazem design para impressão digital. Este guia proporciona uma abordagem para maximizar todo o potencial do equipamento de impressão digital, informações úteis para assegurar a impressão correcta dos ficheiros logo à primeira vez, e diversos exemplos impressos de design. As informações são aplicáveis a todos os dispositivos de impressão digital da Xerox, com informações específicas relativamente à impressora de produção digital Xerox iGen3™ 110.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



701P45148



701P43304

A Arte e a Ciência da Impressão Digital: Guia Parsons para Trabalhar Correctamente

Desenvolvido por um grupo de preadados estudantes de design de comunicação da conceituada Parsons School of Design de Nova Iorque, este volume é constituído por um conjunto de obras de arte “que reflectem, cada uma delas, algumas facetas únicas dos processos exclusivos da impressão digital.”

Notas de produção completas – juntamente com um vasto número de sugestões, pistas e conselhos – abrangem assuntos que incluem a cadeia de valor da impressão de produção digital, incluindo a gestão de cor, fontes, resolução de imagem, criação e transmissão de ficheiros, e impressão de provas. Impresso numa Xerox iGen3™, esta obra-prima do “design para a impressão digital” constitui um utilitário surpreendente para designers, directores de arte, profissionais da pré-impressão e fornecedores de serviços de impressão.

Os clientes afirmam: Este manual está directamente vocacionado para questões de design exclusivas do digital. Vai certamente, tornar-se um guia obrigatório para profissionais de design. A revista Graphic Design USA chama-lhe o “essencial do design.”

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Também disponível para encomenda:

Kit de impressão Parsons 701P44124
 Inclui o *Parsons Guide* com instruções impressas e CD, livro de amostras *iGen3™ 110 Super Blacks* com instruções em papel e CD, reimpressão de artigos, apresentação de slides.

► Apenas para a sua **iGen3™ 110**

Livro de amostras Super Blacks iGen3™ 110 da Parson

Explore a potencial gama de cores e pretos impressos digitalmente com este guia de tintas muito útil, criado na Parsons School of Design. Este livro de amostras Super Blacks demonstra o processo em quatro cores utilizando 100 por cento de preto numa impressora digital. É um utilitário extremamente útil no processo criativo, que permite uma produção mais rica e colorida. Este é um utilitário essencial para qualquer design criativo no Xerox iGen3™ 110.

► Apenas para a sua **iGen3™ 110**

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



701P43644



Xerox DocuColor® 6060™
701P43708

Livros de Chips Digitais PANTONE®

- Xerox DocuColor® 6060™
- Xerox DocuColor® 7000™/8000™
- Xerox iGen3™ 110

Estes livros constituem uma tecnologia avançada em impressão digital para designers e impressores – o livro *PANTONE Digital Chips for Xerox DocuColor® 6060™* foi o primeiro do género criado propositadamente para a impressão digital. Cada livro inclui 1.089 Cores PANTONE MATCHING SYSTEM® e offset impresso em tintas de processo spot e a quatro cores. Junto a cada página, encontra-se a folha correspondente de chips digitais PANTONE, impressos no DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ ou Xerox iGen3™ 110.

As cores digitais encontram-se divididas em quatro destacáveis perfurados, tornando mais fácil anexar uma amostra aos seus trabalhos, sem danificar o seu livro. Disponíveis em versões Europeias e Norte-Americanas, estes livros destinam-se expressamente a designers gráficos, que irão imprimir para um DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ ou Xerox iGen3™ 110.

Os clientes afirmam: Estes guias revolucionários oferecem aos designers e aos impressores PANTONE paz de espírito para imprimir digitalmente, permitindo aos designers alcançar a qualidade da cor que requerem, sem correcções dispendiosas.

Utilizadores empresariais

- Marketing e vendas
- Operações

► Apenas para a sua iGen3™ 110

Xerox iGen3™ 110
701P43707

Xerox DocuColor® 7000™/8000™
701P43706



Brochura dos Livros de Chips Digitais PANTONE®

A junção do líder em tecnologia digital e do líder em fidelidade de cor para criar estes avançados guias a cores favorece todos aqueles que trabalham com o digital, incluindo designers, impressores e clientes. Esta brochura fornece-lhe pormenores acerca das funções e vantagens das três versões dos livros de chips digitais PANTONE que a Xerox oferece, como guias do DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ ou Xerox iGen3™ 110, incluindo como funciona a tecnologia, por que motivo representam um grande passo em frente, na consistente qualidade da cor digital, e como encomendar.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

701P44130





Marketing Pessoal: O Novo Negócio da Comunicação Directa

O novo negócio das comunicações directas é mais relevante, mais eficaz e, resumindo, mais pessoal. Esta apresentação informativa centra-se nas grandes forças orientadoras do interesse crescente em programas personalizados, de suportes cruzados, e mostra por que razão tudo aponta para o facto de eles se tornarem rapidamente activador capaz de gerar índices de resposta mais elevados, e maior rentabilidade e lucros para os proprietários das marcas e para os seus agentes.

Os clientes afirmam: Esta apresentação tem gerado um grande “burburinho” entre os nossos clientes, desde os executivos de marketing aos criativos. Conforme relatado, depois de assistirem à apresentação, os executivos ficam motivados para prosseguir com os técnicos de vendas dos nossos clientes. Pretendem saber mais acerca das capacidades de comunicações personalizadas dos nossos clientes, e estão a pedir visitas guiadas às suas instalações.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Contacte o seu gestor de conta Xerox para obter informações sobre a apresentação.

Criativo e Design



701P44126

Kit *Echoes in the Ice*

Um livro aclamado internacionalmente, *Echoes in the Ice*, dá vida a histórias dos intrépidos exploradores da Antártida, numa série de contos excitantes coleccionados e formados ao longo de várias décadas pelo artista e explorador de renome, Rik van Glintenkamp. Impresso digitalmente a cores, foi vencedor, em 2004, do prémio Gold Ink, dos prémios da International Association of Print House Craftsmen Gallery of Superb Printing e do prémio da International Gallery of Superb Printing de 2004.

Este volume de grande formato foi produzido na iGen3™ 110 em papel Xerox Digital Colour Silk Coated, de 100 lb. Também incluído no kit, encontra-se o estudo de caso que documenta como este livro premiado ganhou forma.

Utilizadores empresariais

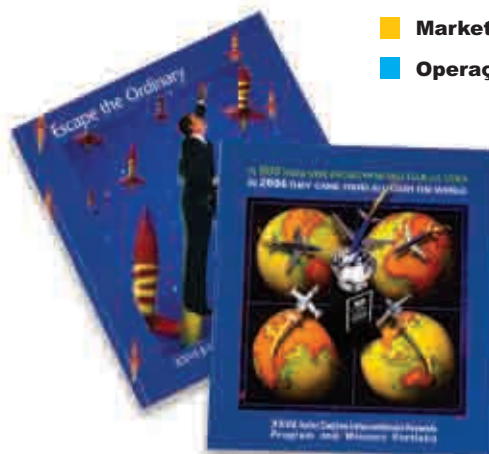
- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Livro de Prémios John Caples

Esta recordação celebra os Prémios Internacionais John Caples para as melhores campanhas de marketing directo. Impresso na Xerox iGen3™ 110 Digital Production Press, ilustra de forma magnífica, não só a evolução do design e o seu impacto na comunidade de design, mas também a evolução da impressão digital.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



Edição limitada.

Kit do livro *Art Director's Club*

O trabalho criativo premiado do concurso de mostra anual de design do Art Director's Club of Metropolitan Washington é o tema deste interessante livro, reproduzido em todo o seu esplendor utilizando a tecnologia digital Xerox. Também está incluído o guia do estudo de caso, que documenta a criação do livro.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



701P44127

Aplicação e Desenvolvimento

Quais são as aplicações de impressão digital que lhe oferecem um maior retorno no investimento? E que tal umas formas criativas de vender impressão aos actuais clientes? E quais são precisamente os princípios básicos de design sob os quais são construídas as outras aplicações? Descubra um mundo completamente novo de aplicações rentáveis e inovadoras nas seguintes ofertas. Depois, saiba como as colocar em prática para elevar os seus negócios a novos padrões.

Simulador de Aprendizagem Digital uPublisher™

Saiba como se destacar no lucrativo mercado da edição digital de livros com o simulador de aprendizagem digital uPublisher, da Xerox. Os tópicos discutidos ajudam a sua força de vendas a captar novos negócios, e os seus operadores produzem consistentemente um trabalho excepcional. Incluindo:

- Para executivos, a apresentação multimédia “A Cor do Dinheiro” mostra o valor dos livros e manuais em cor digital. Um exemplo de caso empresarial mostra claramente a economia da impressão digital a cores de um livro, numa pequena tiragem.
- Para a força de vendas, a apresentação “Vender livros digitais a cores” proporciona aos seus vendedores um avanço, que abrange oportunidades e que motiva os potenciais clientes a tornarem-se clientes reais.
- Para operadores, a apresentação “Construir um Livro Digital” acompanha-os passo a passo através do fluxo de trabalho do livro digital.

A função de topo do CD, a “Imprimir uma Simulação de Livro,” permite aos seus operadores praticar, experimentar e mesmo cometer erros sem consequências dispendiosas. Utilizando uma tecnologia de ponta, interactiva, os operadores aprendem a tirar o máximo partido da iGen3™ 110 Book Factory enquanto tentam realizar a produção de livros digitais, em ambiente controlado.

Os clientes afirmam: Eles podem dar um passo gigante no sentido da rentabilidade, adoptando a edição de livros digitais. Este utilitário de fácil utilização torna simples um processo complexo, mostrando rapidamente a toda a gente na organização como imprimir um livro.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



Kit integral uPublisher 701P718540

Mini kit uPublisher:

Inclui a brochura, revista e CDs de impressão 701P43766

Poderá encomendar estes itens individualmente:

- Brochura uPublisher 701P720830
- Revista uPublisher. 701P720840
- Como construir um Livro Digital 701P43709

Aplicação e Desenvolvimento



701P37411

Obter lucros através do Kit de Personalização

Desmistifique o processo de concepção, criação, impressão e venda de serviços de cor digital/informação variável. Este abrangente kit de marketing personalizado diz-lhe como poderá utilizar a aplicação de informação variável mais conceituada em seu proveito e inclui modelos de aplicações personalizáveis, apresentações de marketing e muito mais.

Os clientes afirmam: O aumento dos volumes e da satisfação dos clientes são mensuráveis quando põem em prática as técnicas de marketing personalizado descritas neste kit.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas

Kit de Utilitários Designing for Digital

Este guia essencial para profissionais criativos descreve e define os elementos principais da impressão digital e da impressão de dados variáveis. Desenvolvido pela maior associação comercial de artes gráficas do mundo, o Conselho para a Impressão Digital PIA/GATF, inclui contribuições de peritos líderes em impressão digital, incluindo o Professor Emeritus Frank Romano, do Rochester Institute of Technology, e a sua equipa RIT. Este versátil "kit de ferramentas" explora as capacidades da impressão digital, fornece algumas orientações para a utilizar em seu proveito, considerações de design e princípios para criar uma cópia personalizada eficaz. Também apresenta projectos digitais inovadores. O seu kit inclui um CD de formação interativo, que aborda as técnicas e as vantagens da impressão digital.

Os clientes afirmam: Os impressores, os criadores de conteúdos e outros profissionais criativos consideraram-no um valor inestimável para construir o seu know-how digital e o seu negócio digital – destina-se a ser o primeiro do sector em design digital.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas



701P42894

Papel e suportes

Para alcançar resultados excepcionais, comece por utilizar papel e suportes excepcionais. O papel e os suportes especiais Xerox oferecem uma extraordinária qualidade, versatilidade e fiabilidade, além de uma absoluta compatibilidade com tecnologia de impressão digital. Trata-se de um investimento inteligente – e de um grande valor. Se conseguir idealizá-lo, nós iremos oferecer-lhe o suporte para o tornar realidade. Descubra a gama ilimitada de possibilidades de criação, utilizando o papel e os suportes Xerox!

Brochura de Papel e Suportes Especiais Xerox

A Xerox oferece uma vasta gama de papel e suportes de impressão especiais, de modo a satisfazer as necessidades das suas aplicações e a ajudá-lo a ampliar os seus negócios. Esta brochura descreve como todo o papel e suportes de impressão especiais Xerox foram concebidos, exaustivamente testados e classificados pelos técnicos Xerox de forma a garantir a máxima performance e uma produtividade surpreendente. Sempre que necessitar de criar uma proposta ou uma apresentação cativante, um cartão de visita apelativo, um poster, um panfleto ou um expositor de montra, a Xerox possui um produto que lhe dará uma vantagem competitiva.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



Catálogo Xerox Document Supplies

Este catálogo apresenta uma gama soberba e inovadora de papel e produtos de suporte para a sua impressora. Ele apresenta uma gama de produtos que foram desenvolvidos juntamente com a tecnologia do equipamento para assegurar óptimos resultados, sempre.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



Papel e suportes

Portfólio de Consumíveis Xerox

Poderá criar tantas coisas exclusivas e interessantes com o papel e os suportes especiais da Xerox, otimizados digitalmente, que criámos toda uma série de portfólios apenas para lhe dar e aos seus clientes uma ideia daquilo que é possível obter. Esperamos que veja neles um processo de geração de ideias e de pontos de partida, porque o céu é o limite, com estes produtos premium. Eles oferecem a excepcional versatilidade e variedade que espera do papel offset. E eles são a escolha perfeita para documentos com alvos altamente definidos, da era digital, que incluem mensagens e adaptação personalizada. Disponível numa vasta gama de formatos cortados, gramagens e acabamentos.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Solução Xerox para Personalização de Suportes

Se os seus requisitos se encontrarem para além da nossa gama de papel e de suportes especiais, os nossos consultores de consumíveis possuem um vasto conhecimento de materiais de base, adequados à impressão digital. Eles estão disponíveis para trabalhar consigo no sentido de encontrar o substrato adequado à sua aplicação digital e oferecer-lhe uma gama de soluções para os seus clientes.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações



Sistema de Produção Digital Xerox Nuvera™
701P43922

Impressora de Produção Digital
iGen3™ 110
711P00186

Impressora digital DocuColor®
6060™ e 5252™
701P43921

Impressora digital DocuColor®
7000™/8000™
701P43920

Contacte o seu gestor de conta
Xerox Supplies para obter amostras.



Soluções de cartão ID



Soluções de etiqueta



Soluções auto-copiativas de pré-impressão



Soluções de separadores

Suportes especiais Xerox

Existem as empresas do costume... e depois existe a Xerox – quando o comum pura e simplesmente não chega!

Quando se trata de impressão digital, acreditamos que a imaginação não deveria ser limitada só porque os suportes comuns são apenas isso: comuns. A Xerox oferece uma vasta linha de suportes personalizados para satisfazer todas as suas necessidades, bem como as dos seus clientes, excepcionais e não só. Nós disponibilizamos os suportes e aplicações personalizados, concebidos pelo líder em tecnologia de impressão digital, com garantia de performance.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

Para mais informações, ligue **800 20 11 20**

Formação e Assistência

Conhecer é poder, no que diz respeito à impressão digital; aprender como utilizar, promover e vender impressão digital mais eficazmente é essencial para o seu sucesso. As opções que se seguem poderão ajudá-lo a chegar a todos, desde operadores a vendedores, acelerando o seu passo.

Serviços de Consultoria de Produção SmartPress™

Acabou de investir na melhor tecnologia de impressão do mundo. Agora deixe os nossos consultores altamente especializados ajudá-lo a maximizar esse investimento com utilitários, sugestões e técnicas para melhorar o seu fluxo de trabalho digital e otimizar a produção.

- Seleccione entre workshops, seminários interactivos e outros eventos de partilha de conhecimento, bem como assistência dirigida por pessoas
- Opte por suporte em Workflow de Cores, Gestão de Manutenção, Fluxo e Envio de Trabalhos e outras optimizações do workflow

Irá obter uma aceleração imediata em produtividade e confiança graças aos muitos atalhos, sugestões e técnicas comprovadas que os nossos peritos no sector partilharão consigo.

Os clientes afirmam: Participar em actividades de consultoria compensa em larga escala. De facto, são muitas vezes os elementos de informação aparentemente menores, recolhidos durante este tipo de actividades, que se traduzem nos maiores factores de aumento de lucros no dia a dia de muitos clientes.

Utilizadores empresariais

- Marketing e vendas
- Operações

prInteract, Ofertas de Assistência Remota

Este é um conjunto integrado de processos de trabalho, tecnologia, serviços e pessoas. O prInteract permite aos nossos clientes maximizarem a produtividade e o valor que recebem com os nossos produtos e serviços.

Analistas de Vendas e de Apoio a Clientes

Assegurar que você está completamente satisfeito com a sua aquisição de tecnologia, é o objectivo dos nossos Analistas. Detentores de um elevado nível de conhecimentos, eles oferecem-lhe um suporte contínuo ao desenvolvimento do seu negócio, muito para além da venda. É o suporte pós-venda, em tempo real, que é o melhor no sector.

Os técnicos de apoio a clientes e os especialistas de imagem constituem a equipa "front line" de suporte técnico que instala, faz a manutenção e dá assistência ao seu equipamento. O seu tempo de actividade e a qualidade de imagem são a maior prioridade destes técnicos. Utilizando sofisticado software de diagnóstico integrado na iGen3™ 110, eles irão detectar problemas de forma rápida e eficiente, colocando o seu sistema novamente a trabalhar tão depressa quanto possível.

Fórum de utilizadores iGen3™

www.igen3userforum.com (para utilizadores iGen3 registados)



Desenvolvimento do negócio

O seu negócio digital necessita de atenção, orientação e, por vezes, assistência especializada. É aqui que entre a nossa Equipa de Suporte ao Desenvolvimento do Negócio. Concentramo-nos na protecção do seu investimento e na garantia do seu êxito. Sempre que precisar, estaremos disponíveis, para tudo, desde integração de negócios e assistência aprofundada em marketing, aos serviços de formação e suporte, a nível do sector.

Bem-vindo ao Mundo da Personalização de Fotografias!

As fotografias com mensagens de texto pessoais falam mais do que mil palavras. A AlphaPictures mexe com as emoções, faz bem ao ego. Esta é a razão pelo qual eles têm tanto êxito – seja em marketing directo 1:1, seja em presentes muito especiais.

Possui uma impressora de produção digital a cores? Então poderá entrar imediatamente no mundo da personalização de fotografias com a AlphaPicture: sem ter que investir em software, sem ter que dar formação aos seus colaboradores. O banco de imagens da AlphaPicture oferece uma selecção cada vez maior de motivos já programados. Se desejar “alfabetizar” a sua própria fotografia, os especialistas da AlphaPicture fazem este trabalho por si.

A AlphaPicture oferece imagens personalizadas em forma de ficheiros JPG, cada um deles com o seu próprio número ID, permitindo ao seu software de personalização colocá-lo no sítio certo.

**Em exclusivo para utilizadores da Xerox iGen3:
O portal Xerox-AlphaPicture
<http://xerox.alphapicture.com>**



Está a trabalhar com a iGen3, o topo de gama da Xerox? Então a Xerox oferece-lhe novas possibilidades de obter o AlphaPictures de forma mais rápida, mais criativa e mais económica.



O portal exclusivo Xerox-AlphaPicture permite-lhe gerar séries de calendários da AlphaPictures à medida com imagens personalizadas. Faça o teste em Xerox AlphaPicture.com. O seu distribuidor Xerox poderá proporcionar-lhe uma licença de baixo custo e acesso protegido por password.

Online, poderá gerar e efectuar o download de qualquer fotografia em stock, no formato da sua preferência, e com qualquer texto que desejar. O mesmo se aplica a calendários: defina o calendário que desejar, com a sua selecção de motivos, os seus textos, o seu logo. Em pouco tempo, o seu ficheiro de teste será gerado e ficará pronto para download. Não existe nenhuma forma mais rápida de chegar aos dados personalizados com fotografia, para efectuar uma prova de impressão.

Pergunte ao seu contacto Xerox local como receber um login.

Utilizadores empresariais

- Executivos
- Marketing e vendas
- Operações

D

Recursos para o Desenvolvimento do Negócio



Xerox

ProfitAccelerator™

Digital Business Resources

O ProfitAccelerator™ permite-lhe chegar à meta em primeiro lugar

Na corrida aos lucros de impressão digital, o ProfitAccelerator™ é uma peça central da elevada performance. Levante o capot e irá encontrar uma máquina muito bem afinada, repleta de extras, acessórios e da potência de que necessita para vencer. Este é o conjunto de utilitários e programas de primeira, que suporta o equipamento de impressão digital existente no mercado.

Consulte já hoje o seu representante Xerox para descobrir como poderá assumir a liderança – com o ProfitAccelerator™!



O ProfitAccelerator™ é fornecido em todo o mundo através de uma rede de várias centenas de especialistas de desenvolvimento de negócios dos clientes, incluindo gestores de marketing e vendas da Xerox, analistas, consultores de produção SmartPress™ e gestores de desenvolvimento de soluções. **Para informações sobre encomenda, contacte o seu representante Xerox**

Para mais informações acerca do nosso vasto portfólio de recursos a nível mundial, visite-nos em:

www.xerox.com/driveprofit

Brochura ProfitAccelerator 708P88345PTP