

Xerox **ProfitAccelerator**[™]
Hulpmiddelen voor
op de digitale snelweg
Haal meer uit uw digitale drukwerkactiviteiten





Inhoudsopgave

Introductie 2

Financiële hulpmiddelen 4

- ProfitQuick™
- Xerox Premier Partners
- Digital Assessment Readiness Tool (DART) Kit

Verkoop- en marketingassistentie 6

- Marketing Accelerator Kit
- PR/Open House Binder
- Digital Sales Management Kit
- Vertical Market Kit
- Vertical Market afdrukvoorbeelden
- Voorbeeldkits digitaal drukwerk (cd)
- iGen3™ 110 bibliotheek
- Casusonderzoeken Kit
- Kit met herdrukken van Graphic Impressions tijdschriftartikelen
- Business Development Resource Guide
- Innovate Magazine

Hulpmiddelen voor grafisch ontwerp 14

- Prepress for Digital Printing Book
- Xerox Nuvera™ Designing for Digital
- Xerox Job Preparation gids voor Designers
- The Art and Science of Digital Printing: The Parsons Guide to Getting it Right
- Parsons Super Blacks iGen3™ 110 Swatch Book
- PANTONE® Digital Chips-boeken voor Xerox DocuColor® 6060™/Xerox DocuColor® 7000™/8000™/Xerox iGen3™ 110
- PANTONE® Digital Chips-boeken brochure
- Intimacy Marketing: The New Business of Direct Communications
- Echoes in the Ice Kit
- John Caples Awards Book
- Art Director's Club Book Kit

Hulpmiddelen voor applicatie-ontwikkeling 19

- uPublisher™ Digital Learning-simulator
- Profiting Through Personalisation Kit
- Designing for Digital Tool Kit

Papier en speciale media 21

- Xerox brochure over papier en speciale afdrukmaterialen
- Xerox Document supplies catalogus
- Xerox supplies-assortiment
- Xerox Media Custom Solution
- Xerox media en toepassingen op maat

Training & Services 24

- SmartPress™ Production Consultant diensten
- prInteract, Remote Service mogelijkheden
- Analisten voor verkoop- en klantenondersteuning
- Gebruikersforum iGen3™

Ondersteuning bij bedrijfsontwikkeling ... 25

- Alphapicture

Zorg dat uw digitale drukwerkactiviteiten in een stroomversnelling komen met ProfitAccelerator™

Hulpmiddelen voor Digitale Drukwerkactiviteiten

Verbeter uw resultaten met ProfitAccelerator™

ProfitAccelerator™ is een zeer uitgebreid pakket hulpmiddelen en programma's dat is ontworpen om uw investering in digitale afdrukapparatuur te optimaliseren. Het combineert de ongeëvenaarde ervaring en expertise in digitaal drukken, geweldige hulpmiddelen en toonaangevende ondersteuning van Xerox, met slechts één doel: uw digitale drukwerkactiviteiten en uw winst substantieel verbeteren.

Optimaliseer uw bedrijf met onze zeven belangrijkste bouwstenen

ProfitAccelerator™ bestaat uit zeven belangrijke onderdelen – deze vormen samen de ultieme succesfactoren om meer uit uw digitale drukwerkactiviteiten te halen. Elk onderdeel is gericht op een bepaald aspect van digitaal drukken en is gericht op specifieke gebruikers binnen uw organisatie. Dit zijn de zeven onderdelen:

1. Financieel
2. Verkoop en marketing
3. Grafisch ontwerp
4. Toepassingen en ontwikkeling
5. Papier en speciale media
6. Training
7. Bedrijfsontwikkeling





Deelnemers, klaar voor de start... daar gaan we!

ProfitAccelerator™ is een product van het doorlopende initiatief van Xerox om sterke relaties met onze klanten op te bouwen en te onderhouden... en u met uw klanten. Gebruik het om uw digitale drukwerkvolume en klantenbestand te vergroten en tegelijk uw efficiëntie en productiviteit te verhogen. Of u nu werkt in het management, de verkoop of marketing of bij een operationele afdeling, deze krachtige tools geven u meteen vanaf de start een voorsprong in de race om opbrengsten uit digitaal drukwerk.

Indien u gebruikt maakt van Xerox iGen3™ 110, zult u zien dat wij bepaalde items van onze ProfitAccelerator hulpmiddelen specifiek hebben ontwikkeld om uw investering in deze hoogwaardige digitale kleurenpers te optimaliseren. Deze speciale items zijn in deze brochure te herkennen aan de vermelding "► 'Alleen voor uw iGen3™ 110.'"

Met ProfitAccelerator™ zit u op de bestuurdersstoel – u bepaalt hoe snel en hard u rijdt!

Kijk naar onderstaande gekleurde velden die aangeven welke gebruikers binnen uw bedrijf het grootste voordeel halen uit de verschillende mogelijkheden.

Gebruikers binnen het bedrijf

■ Management

■ Verkoop en marketing

■ Operationele afdeling

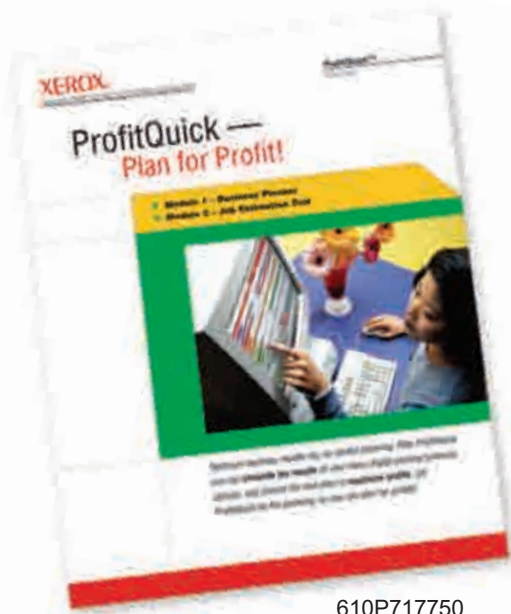


We hebben de geboden ondersteuning van de gehele digitale afdrukbranche bekeken, maar ProfitAccelerator™ is verreweg het meest uitgebreide pakket hulpmiddelen voor het ontwikkelen van digitale drukwerkactiviteiten," zegt Mike Panaggio, president-directeur van Direct Mail Express.

"Dankzij de samenwerking met Xerox via ProfitAccelerator™ groeit mijn bedrijf veel sneller dan ik me ooit had kunnen voorstellen."

Financiën

Met de financiële hulpmiddelen van ProfitAccelerator™ kunt u bepalen hoe – en hoe snel – u een digitaal drukresultaat kunt behalen waarvan u zegt “Wow!” De volgende items zijn ontworpen om u te laten zien hoe u alle relevante kerngetallen kunt doorgronden, planningen kunt maken voor de toekomst, uw zichtbaarheid enorm kunt verbeteren en de gaten kunt dichtmaken om uw investering in Xerox apparatuur te blijven optimaliseren.



610P717750

ProfitQuick™

ProfitQuick™ is ons financieel modelleringsinstrument. Het kan worden gebruikt ter evaluatie van de aanschaf van Xerox productieapparatuur, zowel voor als na de aankoop. Dit instrument, beschikbaar in meerdere talen en valuta, bestaat uit twee hoofdmodules.

Voor meer informatie over wat ProfitQuick voor u kan doen, kijk op www.xerox.com/profitquick

Modules:

■ Business Planner

Als u overweegt Xerox productieapparatuur aan te schaffen, kunt u met de Business Planner Module in de toekomst kijken. Deze module helpt u bij de ontwikkeling van een winst- en kasstroomanalyse over vijf jaar voor de Xerox apparatuur op basis van uw eigen (bedrijfs)variabelen. Deze module helpt u tevens na te gaan welke toepassingen het meest lucratief zijn en helpt om te bepalen welke paginavolumes nodig zijn om een positieve cashflow te bereiken en nog veel meer. Ook kunt u hiermee nagaan wat korte doorlooptijden en variabele prijskortingen u kunnen opleveren.

■ Job Estimation Module

Als u eenmaal met uw Xerox apparatuur werkt, maakt de Job Estimation module het voor u eenvoudig om voor opdrachten met elke willekeurige oplage de kosten en opbrengsten van digitaal drukwerk te vergelijken met offsetdruk. Deze module heeft u nodig om digitale functies in uw bedrijfsvoering te integreren en bovendien kunt u de volledige workflow analyseren, van ontwerp tot mailing en distributie.

Klanten zeggen: Ze kunnen de Job Estimation Module gebruiken om voor hun klanten de waarde van digitaal drukwerk versus offset-drukwerk duidelijk te maken. Het resultaat? Gestage toenames in digitale drukwerkactiviteiten.

Gebruikers binnen het bedrijf

■ Management



701P42844



701P42843



Xerox Premier Partners

Het internationale Xerox Premier Partners netwerk is een e-Community voor de grafimediabranche, die door Xerox is opgezet. Als wereldwijd netwerk van geselecteerde grafische bedrijven, zijn Xerox Premier Partners ervaren digitale drukkers die in staat zijn grote volumes te verwerken, complexe toepassingen te ontwikkelen en te beheren en aan de soms veeleisende wensen en eisen van klanten te voldoen.

U kunt op rendabele wijze op twee manieren nieuwe klanten werven als u deelneemt aan het Xerox Premier Partners netwerk:

- Als lid van het Xerox Premier Partners netwerk kunt u uw zichtbaarheid vergroten, nieuwe markten bereiken en concurrerende werken door uw digitale afdrukdiensten aan te bieden via de Xerox Premier Partners Public Portal. Leden moeten aan bepaalde criteria voldoen om te kunnen deelnemen en de programma-implementatie kan per land verschillen – neem contact op met uw lokale Xerox vertegenwoordiger voor meer informatie.
- Als deelnemer verbindt het internationale Xerox Premier Partners netwerk u met de beste grafimediadiensten en oplossingen ter wereld. Dankzij dit unieke netwerk kunt u “ja” zeggen tegen iedere klant, zelfs wanneer u wordt gevraagd iets te doen wat uw huidige capaciteiten te boven gaat. Maak simpelweg gebruik van het Premier Partners netwerk voor een naadloze oplossing die uw ‘tekort’ overbrugt en voldeed daardoor aan de eisen van zelfs uw meest veeleisende of multi-nationaal werkende klanten.

U heeft ook toegang tot speciale ‘webinars’ en evenementen die uitsluitend openstaan voor Xerox Premier Partners.

Klanten zeggen: Als Premier Partners hebben ze omvangrijke digitale drukwerkopdrachten binnengehaald, vaak op basis van onverwachte, nog niet eerder aangesproken competenties.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management



Xerox
Graphic Arts
Premier
Partners

Voor meer informatie over het Xerox Premier Partners netwerk, bezoek www.ppcommunity.com

Digital Assessment Readiness Tool (DART) Kit

DART is een baanbrekende, webgebaseerde Digital Assessment Readiness Tool waarmee uw onderneming op 17 verschillende criteria wordt geanalyseerd om te bepalen waar u staat in vergelijking met uw concurrentie. De tool biedt u een op maat gemaakt rapport waarin de beoordelingsresultaten vermeld staan en geeft drie aanbevelingen voor groei en verbetering. Het rapport kunt u gebruiken als uitgangspunt voor uw bedrijfsontwikkelingsinitiatieven richting uw klanten/potentiële klanten.

Belangrijkste voordelen van de DART Kit

- Deze stelt Xerox in staat een stevigere, meer **adviserende zakelijke relatie** met u op te bouwen;
- Deze verschaft een manier om **de sterke kanten en kansen van uw bedrijf te inventariseren** en geeft dit niet alleen grafisch weer voor u, maar ook in een zakelijk representatief formaat als uitgebreid, kwalitatief hoogwaardig rapport;
- Deze stelt u in staat **de juiste tools en middelen te inventariseren** die u nodig hebt om succes te hebben in de digitale technologie;
- Deze stelt u in staat **uw bedrijf te laten groeien** alsmede uw bedrijfsomzet met behulp van nieuwe tools en middelen.

Klanten zeggen: DART is een verbetering van de geloofwaardigheid van Xerox op het gebied van verkoop en biedt daarnaast een behoorlijke verbetering in het opbouwen van de relatie met een klant.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



701P45029

Verkoop en marketing

Als u eenmaal over digitale drukwerkfaciliteiten beschikt, is de volgende logische stap het ontwikkelen van effectieve, innovatieve manieren om het volume en de inkomsten waarop u heeft geanticipeerd te genereren. De volgende tools bieden u vrijwel direct alles, van marketingplannen tot Open House-richtlijnen tot de middelen om snel en eenvoudig aansprekende printvoorbeelden te creëren – precies wat u nodig heeft om uzelf in de markt te plaatsen en om omzet en winst te kunnen gaan genereren.

Marketing Accelerator Kit

Stel uw eigen gedetailleerde marketingplan op, op basis van de unieke mogelijkheden van uw bedrijf en de eisen van uw klant. Deze kit biedt u tips, werkbladen en een voorbeeld marketingplan. En een lijst verwijzingen naar bronnen uit de branche evenals Xerox bronnen en andere referenties – belangrijke materialen om u te helpen succesvol digitaal drukwerk te promoten en te verkopen. De kit omvat zowel een cd als een gedrukt exemplaar, voor optimaal gebruiksgemak.

Klanten zeggen: Met deze kit kwam een klant erachter dat hij de ontwikkeling van zijn bedrijf beperkte. Naar aanleiding daarvan, heeft hij het woord 'Drukkerij' in zijn bedrijfsnaam vervangen door 'Communicatie' en was verrast door de plotselinge omzetverbetering van zijn bedrijf.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing

PR/Open House-map

Het organiseren van een open-huisdag of seminar is een prima manier om uw digitale drukwerkactiviteiten te bevorderen – met een goed opgezette open-huisdag kan uw verkoop snel en substantieel verhoogd worden en kunnen nieuwe klanten worden geworven. Deze map maakt het organiseren van zo'n dag gemakkelijk en omvat o.a. een checklist voor het organiseren van evenementen, nuttige tips, een draaiboek en aanwijzingen voor de planning van een open-huisdag. De PR-sectie biedt u bovendien promotiemiddelen om uw zichtbaarheid in de markt te vergroten, vraag naar aanbod van uw bedrijf te genereren en relaties met uw klanten op te bouwen en te versterken.

Klanten zeggen: Na de aanbevelingen in deze kit te hebben opgevolgd, bereikte een klant duizenden potentiële klanten door het organiseren van een groots opgezette open-huisdag. Het resultaat? Een meetbare stijging in het aantal klanten en z'n verkoopcijfers.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



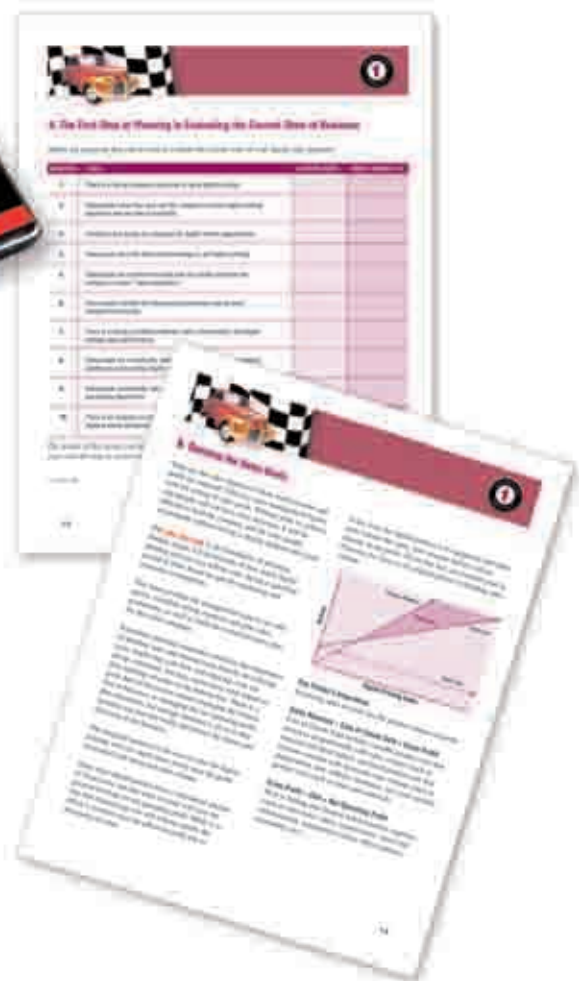
610P717070



701P42692



701P43042



Digital Sales Management Kit

De continue migratie van de afdrukindustrie naar digitaal drukken en digitale diensten biedt u geweldige kansen. Het met succes beheren van de Digital Sales Force betekent voor u dat u de behoeften van **uw** klant moet begrijpen en een verkoopstructuur biedt om aan deze behoeften te voldoen.

De **Digital Sales Management Kit** is ontwikkeld als hulpmiddel om u te helpen een effectief, succesvol verkoopteam te vormen en te beheren. De kit bevat informatie, strategieën en 'best practices' met daarnaast werkbladen om u en uw managers te helpen een succesvol digitaal verkoopteam te leiden met als doel een hogere bedrijfsomzet en hogere winst.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing

Verkoop en marketing

701P43041



Vertical Market Kit

De sleutel tot succes is het in staat zijn om de 'taal' van het bedrijf van uw klant of potentiële klant te spreken. Deze kit spreekt 10 grote verticale markten aan, waaronder de industrie, de gezondheidszorg en het onderwijs, en geeft u de bronbestanden om gepersonaliseerde 1:1 voorbeelden te maken voor de afzonderlijke verticale markten. Deze voorbeelden geven u stimulerende manieren om aan klanten in verticale markten nieuwe ideeën te verkopen, ongeacht of u een grafmediabedrijf bent of een huisdrukkerij die deze nieuwe ideeën verkoopt aan uw interne klantenbestand.

U krijgt tevens alle informatie die u nodig heeft om een marketingplan te ontwikkelen en heel praktische handboeken die u kunt gebruiken om uw verkoopteam te trainen over de vaak kritische problemen in verticale markten. Verkooppresentaties afgestemd op afzonderlijke verticale markten bieden marktspecifieke informatie waardoor uw verkoopteam goed op de hoogte is van de gang van zaken bij bedrijven van potentiële klanten als ze daar presentaties geven.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



701P40936

Afdrukvoorbeelden verticale markten

Het is niet alleen belangrijk om met klanten of potentiële klanten te kunnen praten over hun organisatie, het is ook van belang om hun branche en hun communicatie- en drukwerkbehoefte goed te begrijpen en aan te geven hoe ze verschillende toepassingen kunnen gebruiken om hun eigen klanten beter te bereiken. Deze kits zijn gericht op afzonderlijke branches en bieden volop nieuwe manieren om te communiceren met behulp van de Xerox digitale drukwerk- en workflowoplossingen.

Iedere kit bevat 10 of meer voorbeeldtoepassingen of -documenten van klanten; toelichting op toepassingen die het klantvoordeel van iedere toepassing uitleggen; een branchehandboek met informatie over en inzicht in de branche; en een aan de toevoorders aan te passen klantenpresentatie.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



701P40932A



701P40932

Bestel uw gedrukte voorbeeldkits voor verticale markten

Momenteel zijn er kits verkrijgbaar voor 18 verticale markten. We blijven nieuwe kits toevoegen. Neem contact op met uw Xerox vertegenwoordiger over de nieuwste kits. Gebruik de genoemde nummers om te bestellen.

Afdrukvoorbeeldkits

Verenigingen*	701P40928
Automobilbranche*	701P40929
Bankwezen*	701P40930
Centrale overheid	701P42327
Gezondheidszorg*	701P40931
Hoger onderwijs*	701P40932
Hoger onderwijs Sportmarketing (US)	701P40932A
Horeca*	701P40933
Horeca Timeshares/Casino's/Cruiseschepen	701P40933A
Verzekeringen*	701P40934
Juridisch	701P41983
Wetenschap*	701P40935
Wetenschap Training	701P40935A
Lokale overheid	701P42326
Industrie/Hi-tech	701P43299
Onroerend goed*	701P40936
Retail*	701P40937
Nutsbedrijvens	701P43300

* Afdrukbestanden zijn ook standaard opgenomen in de Vertical Market Kit (zie pagina 8).

Verkoop en marketing

Voorbeelddrukwerkkits met cd

- DocuColor® 6060™
- DocuColor® 7000™/8000™
- iGen3™ 110
- Xerox Nuvera™ digitaal productiesysteem

Stel printvoorbeelden samen wanneer u ze maar nodig heeft en personaliseer deze met uw bedrijfslogo – deze kit maakt dit snel en eenvoudig mogelijk en biedt alle bron- of PDF-bestanden die u nodig heeft. U kunt vliegensvlug een map met interessante digitale drukwerkvoorbeelden samenstellen om nieuwe zaken te doen met huidige klanten en zaken sneller af te sluiten met potentiële klanten. Ze zullen versteld staan van de heldere, levensechte kleuren en unieke variabele informatiemogelijkheden van de DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™, iGen3™ 110 en het Xerox Nuvera™ digitaal productiesysteem.

Kunststof draagtas/portfoliomap

Dit zijn de ideale 'showcases' voor uw digitale drukwerkvoorbeelden. Verbeter uw presentatie met onze aantrekkelijke, zwarte draagbare drukwerkvoorbeeldenmap met rits. Deze map is voorzien van heldere kunststof insteekhoezen, die dankzij een stevige spiraal makkelijk zijn om te slaan.

Extra insteekhoezen voor de portfoliomap zijn verkrijgbaar in sets van 10 (701P44129).

Onze veelzijdige heldere kunststof draagtas dient meer als koffer aangezien het een ordelijke, functionele manier biedt om de voorbeelden die u heeft gecreëerd te dragen en te beschermen. Uw voorbeelden arriveren hoe dan ook veilig, schoon en 'op orde' voor uw professionele presentatie.

Klanten zeggen: Door de cd's uit deze kit te gebruiken om hun eigen portfolio's samen te stellen, worden snel concrete verkoopresultaten geboekt en kunnen aan de hand van voorbeelden de voordelen van verticale marketing duidelijk worden gemaakt. Ze maken gebruik van gepersonaliseerde voorbeelden om klanten en potentiële klanten te informeren over de mogelijkheden en voordelen van variabele data applicaties – dit leidt vaak al tot vooruitbestellingen en geeft tevens een uitstekende indruk van de vele mogelijkheden.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



iGen3™ 110 bibliotheek

U wilt deze ruime en indrukwekkende verzameling van voorbeelden gedrukt op de iGen3™ 110 vast en zeker zien. Kies uit een aantrekkelijke collectie representatieve voorbeelden die gedrukt zijn op de iGen3™ 110. Deze voorbeelden geven een goed overzicht van het brede scala aan toepassingen en mogelijkheden van deze digitale kleurenpers. U krijgt ook bij ieder voorbeeld productienotities zodat u precies weet hoe u het voorbeeld zelf opnieuw kunt reproduceren.

Gebruik deze kleurrijke, hoge kwaliteit voorbeelden om klanten te laten zien hoe u aan hun wensenpakket kunt voldoen en deze zelfs kunt overtreffen, om potentiële klanten te overtuigen van uw uitzonderlijke digitale mogelijkheden en om uzelf te trainen op de veelzijdigheid, flexibiliteit en het ronduit winstgevend vermogen van de Xerox iGen3™ 110. Bestel vandaag nog de voorbeelden met behulp van de volgende bestelnummers. Zoals is aangegeven zijn sommige van de beschikbare voorbeelden gedrukt op Xerox papier met behulp van de DocuSP of de Creo Spire kleurenservers/RIP.

► Alleen voor uw iGen3™ 110

Gebruikers binnen het bedrijf

- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



711P00137



711P00144



711P00169

Items uit de iGen3™ 110 bibliotheek

'Western' ansichtkaarten	
Met UV Coating	711P00110
Zonder UV Coating	711P00180
MacKenzie Childs Collection	
Boek/Catalogus	711P00106
Poster	711P00132
Today's Gourmet Collectie	
Ansichtkaarten	711P00137
Catalogus	711P00144
Poster	
DocuSP-versie	711P00169
Creo-versie	711P00138
Quality Attributes Chart	711P00145
Retail Sign	
DocuSP-versie	711P00167
Creo-versie	711P00133
Mini-Cooper Poster	
DocuSP-versie	711P00140
Creo-versie	711P00141
Hot Rod Poster	
DocuSP-versie	711P00107
Creo-versie	711P00108
Poster kleurbereik iGen3	
DocuSP-versie	711P00112
Creo-versie	711P00113
Fall Festival Poster	
Alleen DocuSP-versie	711P00134
Ansichtkaarten met huisdieren	
Alleen DocuSP-versie	711P00125



701P44165

Casusonderzoeken Kit

Casusonderzoeken geven een indruk van de honderden manieren waarop Xerox z'n klanten helpt bij hun zoektocht naar betere manieren om kwalitatief uitstekend digitaal drukwerk af te leveren en tegelijkertijd kosten terug te dringen en de productiviteit te verhogen. Ze zijn een prima manier om te leren wat anderen succesvol hebben bereikt en om zelf nieuwe ideeën op te doen.

Klanten zeggen: Na een casusonderzoek te hebben gelezen over direct mail en 1:1 marketing, realiseerde een klant zich dat hij gemakkelijk hetzelfde zou kunnen doen in zijn eigen bedrijf. Een vergelijkbare direct marketing toepassing is sindsdien één van zijn meest winstgevende drukwerkactiviteiten geworden.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing

Om casusonderzoeken te bekijken, bezoek: www.xerox.com

Herdruk kit met artikelen uit het *Graphic Impressions Magazine*

Deze informatieve collectie artikelen, geschreven door experts in de branche, geven een prima inzicht in hoe u uw bedrijf in de markt kunt zetten voor toekomstige groei. Kijk hoe anderen digitale technologie hebben gebruikt om hun bedrijven te ontwikkelen en hoe Xerox toonaangevend is in de 'New Business of Printing®'. Kijk hoe we onze klanten iedere dag helpen om hun winsten te laten toenemen, hun efficiëntie te laten groeien en ondanks marktfluctuaties winstgevend te blijven. Onderwerpen lopen uiteen van voorbeelden van pioniers op het gebied van digitaal drukwerk, van interactie tussen creatieve bureau's en de kopers van drukwerk en van 1:1 marketing toepassingen tot het uitgeven van boeken en tenslotte inspirerende verhalen over het succes van klanten. Deze artikelen zijn verschenen in recente uitgaven van *Graphic Impressions*, een toonaangevend maandblad over de grafimedia branche. Ze werden opnieuw gedrukt met toestemming van de uitgever.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



701P44166



610P717060

Business Development Resource Guide

Om het vinden van informatie te vergemakkelijken hebben wij deze gids samengesteld met bedrijfsontwikkelingsstrategieën en -hulpmiddelen die zowel voor u als voor uw klanten interessant zijn. Deze variëren van elementaire tot zeer geavanceerde bronnen. Het kunnen ideeën zijn over producten of diensten die nieuw zijn voor digitaal drukken. Of het kunnen innovatieve strategieën zijn die aantrekkelijk zijn voor drukkers die een voortrekkersrol willen spelen op het gebied van digitale media.

Dus ongeacht of uw bedrijf de eerste voorzichtige schreden op het gebied van digitale drukwerkactiviteiten aan het zetten is, of al prominent in de markt aanwezig is en op zoek is naar een nieuwe winstgevende toepassing, deze gids zal u beslist van nut zijn. De in deze gids opgenomen informatie wordt gepresenteerd op uiteenlopende media zoals gedrukt materiaal, digitale presentaties en informatie die u op het internet kunt vinden. Kortom, afgestemd op diverse leerstijlen en voorkeuren.

Klanten zeggen: Opleiding is het middelpunt van de bedrijfsontwikkeling van de klant. Veel klanten gebruiken de Business Development Resource Guide om hun interne doelgroepen op te leiden over hoe ze moeten verkopen met een aanpak die is gericht op oplossingen. Het is geweldig om tijdens mini-seminars, beurzen en andere evenementen een duidelijke boodschap te kunnen communiceren: "Wij begrijpen hoe we te werk moeten gaan in de New Business of Printing®."

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Innovate Magazine

Het tijdschrift Innovate is een dynamische verzameling klantgerichte artikelen die geschreven zijn om marketing en financiële professionals en managers uit de grafische industrie, uit de ICT branche en van huisdrukkerijen te informeren over de toegevoegde waarde van documenten, dankzij de mogelijkheden van digitaal drukken. Het biedt interessante en gedetailleerde discussies over hoe anderen hun voordeel hebben gehaald door voor hun bedrijven een innovatieve aanpak te kiezen. Of uw doel nu een verbeterde workflow, een hogere respons, snellere doorlooptijden of simpelweg het verkrijgen van kennis over digitaal drukken is, dit tijdschrift geeft u de feiten zodat u de juiste beslissingen kunt nemen voor uw bedrijf.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



610P722590

610P723770

Grafisch ontwerp

Volgens TrendWatch® en het Rochester Institute of Technology zijn reclamebureaus en ontwerpers de grootste en meest invloedrijke inkopers van drukwerk. Op de volgende pagina's vindt u de gerichte informatie en de materialen die u nodig heeft om deze belangrijkste doelgroep te bereiken en een lucratief marktaandeel te pakken in een groot marktsegment.

Prepress for Digital Printing Book

Een uitstekende informatiebron over digitale bestandsvoorbereiding gericht op grafische ontwerpers, professoren en leraren, service providers en operators van digitale apparatuur. Dit boek biedt snelle tips en beschrijvingen van de verschillen tussen traditionele prepressmethoden en informatie over het ontwerpen voor digitaal vervaardigd drukwerk.

Klanten zeggen: Een groeiend aantal klanten van de universiteit vindt Prepress for Digital Printing zo waardevol dat ze het hebben opgenomen in het leerprogramma van hun ontwerpschool. Dit is vooral belangrijk omdat het betekent dat de volgende generatie ontwerpers is opgeleid om te ontwerpen voor digitaal drukwerk. Ze zullen met name vaardig zijn in het ontwerpen voor de digitale Xerox-technologie als ze de arbeidsmarkt opgaan.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Ook te bestellen:

Prepress for Digital Print Kit 701P44125
Bevat het boek *Prepress for Digital Printing* met cd en afdrukinstructies, casusonderzoek.



610P720140

Xerox Nuvera™ Designing for Digital

Dit naslagwerk is praktisch voor ontwerpers, drukkers en anderen die bestanden ontwerpen en voorbereiden voor productie op het Xerox Nuvera™ digitaal productiesysteem, op de Xerox DocuTech® en DocuPrint® productiesystemen, om keer op keer geweldige resultaten te behalen. Gebruik deze gids om het brede scala aan zwart/wit afdrukmogelijkheden te verkennen, waaronder mooie integratie van kleur en de technische overwegingen voor het leveren van bestanden die een vlekkeloze productie en uitstekende afdrukresultaten verzekeren.



701P44167

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Xerox Job Preparation gids voor Designers

De Xerox Job Preparation gids voor Designers is bedoeld voor de creatieve doelgroep die ontwerpt voor digitaal drukken. De gids biedt een methode om maximaal profijt te halen uit de apparatuur voor digitaal drukken, nuttige informatie om ervoor te zorgen dat bestanden meteen de eerste keer goed worden afgedrukt en een groot aantal voorbeeldontwerpen. De informatie heeft betrekking op alle Xerox apparaten voor digitaal drukken, met specifieke informatie die van toepassing is op de Xerox iGen3™ 110 digital productiepers.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



701P45148



701P43304

The Art and Science of Digital Printing: The Parsons Guide to Getting it Right

Ontwikkeld door een groep getalenteerde studenten 'Communication Design' van de beroemde Parsons School of Design in New York, is dit boekje een verzameling kunstwerken 'die stuk voor stuk unieke aspecten van het bijzondere proces van het digitaal vervaardigen van drukwerk naar voren brengen'.

In complete productienotities, uitgebreide tips en adviescolumnns komen onderwerpen aan bod die het volledige productieproces van digitaal vervaardigd drukwerk omvatten, inclusief kleurbeheer, lettertypen, beeldresolutie, bestandscreatie, bestandsoverdracht en proefdruk. Deze inleiding tot ontwerpen, specifiek gericht op digitaal vervaardigd drukwerk is gedrukt op een Xerox iGen3™ en vormt een bijzonder nuttig instrument voor ontwerpers, art directors, prepress professionals en grafmediabedrijven.

Klanten zeggen: Dit handboek pakt direct de ontwerproblemen aan die uniek zijn voor digitale productie. Dit wordt zeker een 'must-have' voor ontwerpprofessionals. *Graphic Design USA* magazine noemt het een 'must voor ontwerpers'.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Ook te bestellen:

Parsons Print Kit 701P44124

Deze kit bevat *Parsons Guide* met cd en afdruk-instructies, *iGen3™ 110 Super Blacks swatch book* met cd en afdrukinstructies, herdrukken van artikelen, Powerpoint presentatie.

► Alleen voor uw **iGen3™ 110**

Parson's Super Blacks iGen3™ 110 Swatch Book

Verken de potentiële reeks zwart-kleuren voor digitaal drukken met deze handzame kleurengids die is samengesteld door de Parsons School of Design. Het Super Blacks swatch book toont het 4-kleurenprocédé aan de hand van 100% zwart op een digitale pers – het is een uiterst handig hulpmiddel in het creatieve proces waardoor een rijkere en meer kleurrijke uitvoer mogelijk is. Dit is een essentieel hulpmiddel voor ieder creatief ontwerp voor de Xerox iGen3™ 110.

► Alleen voor uw **iGen3™ 110**

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



701P43644

Grafisch ontwerp



Xerox DocuColor® 6060™
701P43708

Xerox DocuColor® 7000™/8000™
701P43706

► Alleen voor uw **iGen3™ 110**

Xerox iGen3™ 110
701P43707



PANTONE® Digital Chips Books Brochure

Door de marktleider in digitale technologie en de marktleider in kleurrijkheid en kleurconsistentie samen te brengen om deze revolutionaire kleurengidsen samen te stellen, haalt iedereen voordeel uit digitaal produceren, zoals ontwerpers, digitale drukkers en klanten. Deze brochure geeft informatie over de kenmerken en voordelen van de drie versies van de PANTONE Digital Chips books die Xerox levert bij de DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ of Xerox iGen3™ 110 met DocuSP RIP's. In de brochure wordt onder andere omschreven hoe de technologie werkt, waarom ze een grote stap vooruit zijn in het leveren van een consistente digitale kleurkwaliteit en hoe ze te bestellen zijn.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

PANTONE® Digital Chips Books

- Xerox DocuColor® 6060™
- Xerox DocuColor® 7000™/8000™
- Xerox iGen3™ 110

Deze boeken zijn een doorbraak in digitaal drukken voor ontwerpers en drukkers – het boek *PANTONE Digital Chips voor Xerox DocuColor® 6060™* was de eerste in zijn soort en werd speciaal gemaakt voor digitaal drukwerk. Voor dit boek is gebruik gemaakt van 1.089 PANTONE MATCHING SYSTEM®-kleuren in offset-druk met zowel steunkleuren als 4-kleuren procesinkten. Aan elke pagina is het corresponderende vel met digitale Pantone-chips gehecht, gedrukt op de DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ of Xerox iGen3™ 110 met DocuSP digital front end systeem.

De digitale kleuren zijn verdeeld in vier geperforeerde uitscheurbare 'chips', waardoor het gemakkelijk is om een voorbeeld aan uw grafische creatie toe te voegen zonder uw Pantone boek daarbij te beschadigen. Er is zowel een Europese als een Amerikaanse versie van dit boek beschikbaar en de boeken zijn speciaal bedoeld voor grafische ontwerpers die drukken op een DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ of Xerox iGen3™ 110 in combinatie met een DocuSP front end systeem (RIP).

Klanten zeggen: Deze revolutionaire gidsen geven ontwerpers en drukkers een PANTONE-gemoedsrust bij het digitaal drukken, waardoor ontwerpers zonder kostbare correcties de gewenste kleurkwaliteit kunnen realiseren.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

701P44130





Intimacy Marketing: The New Business of Direct Communications

De New Business of Direct Communications is relevanter, effectiever . . . kortweg intiemer. Deze informatieve presentatie is gericht op de belangrijkste redenen voor de toenemende interesse in sterk gepersonaliseerde full colour direct mail en multi-channel communicatie programma's. De presentatie laat zien dat Intimacy Marketing een steeds belangrijker instrument wordt in de communicatie tussen bedrijven en haar afnemers. Het levert een hogere response en gestegen inkomsten en winst voor merkeigenaars en hun bedrijven.

Klanten zeggen: Deze presentatie heeft voor onze klanten een substantiële hoeveelheid 'buzz' gegenereerd onder marketing- en creatieve managers. Naar verluid zijn deze managers na het bijwonen van de presentatie gemotiveerd om naar de verkoopvertegenwoordigers van onze klanten te luisteren. Zij willen na afloop vaak meer weten over de gepersonaliseerde communicatiemogelijkheden van onze grafimedia-klanten en service bureaus's en ze vragen soms zelfs om rondleidingen in de bedrijven van deze klanten.

Gebruikers binnen het bedrijf

- **Management**
- **Verkoop en marketing**
- **Operationele afdeling**

Neem contact op met uw Xerox vertegenwoordiger voor informatie over deze presentatie.



701P44126

Echoes in the Ice Kit

Echoes in the Ice is een internationaal veelgeprezen boek dat de verhalen van onverschrokken leden van Zuidpoolexpedities tot leven brengt in een reeks artistieke collages die gedurende tientallen jaren zijn gecreëerd door de befaamde artiest en ontdekkingsreiziger Rik van Glintenkamp. Het boek is digitaal in kleur gedrukt en was de winnaar van de '2004 Gold Ink Award, de International Association of Print House Craftsmen Gallery of Superb Printing Awards' en de '2004 International Gallery of Superb Printing Award'.

Dit 'koffietafel'-formaat boek werd geproduceerd op de iGen3™ 110 op onder andere Xerox Digital Colour Silk Coated papier. De kit bevat tevens het casuonderzoek over hoe dit prijswinnende boek tot stand is gebracht.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

John Caples Awards Book

In dit boek worden de 'John Caples International Awards' voor de beste direct-marketingcampagnes beschreven. Het is gedrukt op een Xerox iGen3™ 110 digitale productiepers. Hiermee wordt niet alleen de evolutie van grafisch ontwerp en de invloed daarvan op de ontwerpwereld duidelijk, maar wordt ook de evolutie in digitaal drukken getoond.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



Gelimiteerde oplage.

Art Director's Club Book Kit

Het bekroonde creatieve werk van de 'Art Director's Club of Metropolitan Washington Annual Show Design Competition' is het onderwerp van dit boeiende boek dat is gedrukt met behulp van de digitale Xerox-technologie. Het bijbehorende casuonderzoek is ook toegevoegd. Hierin wordt de creatie van het boek beschreven.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



701P44127

Toepassingen en ontwikkeling

Welke digitale drukwerkactiviteiten leveren u het hoogste rendement uit uw investering op? Wat vindt u van een aantal inventieve manieren om drukwerk te verkopen aan bestaande klanten? En wat zijn precies de digitale ontwerpbasics waarop alle andere toepassingen bouwen? Ontdek een hele nieuwe wereld aan innovatieve en winstgevende toepassingen – kijk vervolgens hoe u deze in praktijk kunt brengen om uw organisatie naar nieuwe hoogtes te brengen.

uPublisher™ Digital Learning-simulator

Kijk hoe u succes kunt hebben in de lucratieve markt van digitale boekproducties met de Xerox uPublisher Digital Learning-simulator. De onderwerpen die aan bod komen stellen uw verkoopteam in staat om nieuwe omzet zeker te stellen en uw operators om continu werk van uitstekende kwaliteit te leveren. Inbegrepen:

- De multimediapresentatie 'Money of Colour' geeft het management inzicht in de meerwaarde van digitaal geproduceerde boeken en handleidingen in kleur. Een voorbeeld van een bedrijfs casus verduidelijkt de economische principes van het in kleine(re) oplagen digitaal produceren van boeken in kleur.
- De presentatie 'Selling Digital Colour Books' geeft uw verkoopteam een voorsprong bij het blootleggen van nieuwe mogelijkheden en het overtuigen van potentiële klanten om klant te worden.
- De presentatie 'Building a Digital Book' leidt operators stap voor stap door de workflow van digitale boekdruk.

Met het 'paradepaardje' op de cd, de digitale boekdruksimulatie, kunnen uw operators oefenen, experimenteren en bovendien fouten maken zonder dat dit kostbare consequenties heeft. Dankzij baanbrekende, interactieve technologie leren operators hoe zij optimaal gebruik kunnen maken van de iGen3™ 110-boekbindoplossing bij de digitale boekproductie in een gecontroleerde omgeving.

Klanten zeggen: Ze kunnen hun winst enorm laten groeien door digitale boekproductie toe te passen. Met dit gebruiksvriendelijke hulpmiddel wordt een complex proces eenvoudig gemaakt door snel aan iedereen in de organisatie te laten zien hoe een boek digitaal kan worden gedrukt.



701P718540



701P720840

701P43709

701P720830

uPublisher Full Kit 701P718540

uPublisher Mini Kit:

Omvat brochure, magazine en
afdruk-cd's 701P43766

U kunt deze items ook los bestellen:

- uPublisher Brochure 701P720830
- uPublisher Magazine 701P720840
- How to Build a Digital Book . . 701P43709

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Toepassingen en ontwikkeling



701P37411

Profiting Through Personalisation Kit

De Profiting Through Personalization Kit is een uitgebreide kit over de ontwikkeling van variabele data en 1:1-marketingcampagnes. In deze toolkit wordt afgerekend met alle mysteries met betrekking tot het proces van het ontwerpen, maken, afdrucken en verkopen van digitaal drukwerk en andere diensten op basis van kleur en variabele informatie. Deze kit omvat instructies voor het gebruik van de populairste toepassingen voor variabele informatie, eenvoudig aan te passen toepassingsjablonen, marketingpresentaties en nog veel meer.

Klanten zeggen: De groei in volume en klanttevredenheid is direct te meten als de 1:1 marketingtechnieken die in deze kit uiteen zijn gezet in praktijk worden gebracht.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing

Designing for Digital Tool Kit

De belangrijkste onderdelen van digitaal drukwerk en het afdrucken van variabele data worden in deze handige gids voor creatieve professionals uiteengezet en gedefinieerd. Deze kit is ontwikkeld door 's werelds grootste branche-organisatie in de grafische industrie, de PIA/GATF Digital Print Council, met daarin toonaangevende grafische experts, onder wie Professor Emeritus Frank Romano en zijn team van het Rochester Institute of Technology. Deze veelzijdige 'tool-kit' onderzoekt de digitale afdruckmogelijkheden, biedt richtlijnen voor een zo handig mogelijk gebruik van digitale afdrucksystemen en behandelt ontwerpoverwegingen en principes voor het creëren van effectieve gepersonaliseerd documenten. Het brengt ook innovatieve digitale projecten onder de aandacht. De kit bevat ook een interactieve trainings-cd die digitale afdrucktechnieken en z'n voordelen aanstipt.

Klanten zeggen: Drukkers, content creators en andere creatieve professionals hebben ontdekt dat dit handige boekje onmisbaar is voor hun digitale know-how en digitale afdruckactiviteiten – het is voorbestemd om de primaire informatiebron in de branche te zijn voor wat betreft digitaal grafisch ontwerp.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing



701P42894

Papier en speciale media

Om uitzonderlijke resultaten te behalen, begint u met uitzonderlijk papier en speciale media. Papier en speciale afdrumaterialen van Xerox bieden buitengewone kwaliteit, veelzijdigheid en betrouwbaarheid en zijn bovendien perfect te combineren met digitale afdrumtechnologie. Het is een slimme investering – en levert een grote meerwaarde. U verzint de toepassing, wij zorgen voor de media om die toepassing tot leven te brengen. Ontdek dat er geen einde komt aan de mogelijkheden als u creaties maakt met papier en media van Xerox!

Brochure over speciale afdrumaterialen

Xerox biedt een breed assortiment speciale afdrumaterialen voor al uw toepassingsbehoeften. Met deze materialen kunt u toepassingen ontwikkelen waarmee de groei van uw digitale drukwerkactiviteiten wordt gestimuleerd. In deze brochure is uiteengezet hoe alle speciale afdrumaterialen van Xerox zijn ontworpen, intensief getest en goedgekeurd door Xerox technici, zodat optimale prestaties en storingsvrije productiviteit verzekerd zijn. Of u nu een indrukwekkende offerte of presentatie, een oogstrelend visitekaartje, poster, identiteitskaart, badge, pamflet of raambiljet wilt maken, Xerox biedt altijd het juiste substraat waarmee u een voorsprong op uw concurrentie kunt realiseren.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



Xerox Document Supplies Catalogus

Deze catalogus biedt een geweldig, innovatief assortiment papier en speciale afdrumaterialen voor uw printer. U vindt hierin een scala aan producten die speciaal voor onze machines zijn ontwikkeld, om keer op keer optimale resultaten te garanderen.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



Papier en speciale media

Xerox supplies-assortiment

U kunt zoveel unieke en mooie dingen maken met het digitaal geoptimaliseerd papier en de speciale media van Xerox, dat we een hele reeks voorbeeldmappen hebben samengesteld om u en uw klanten een idee te geven van wat mogelijk is. We hopen dat u deze ziet als idee-generators en als startpunt, omdat er volgens ons geen creatieve grenzen zijn als het gaat om deze hoogwaardige producten. Ze bieden de veelzijdigheid en variëteit die u verwacht van offset-papiersoorten. En ze zijn de perfecte keuze voor de uiterst doelgroepgerichte documenten van het digitale tijdperk waaronder op maat gemaakte boodschappen en personalisatie. Beschikbaar in een grote selectie aan gesneden formaten, gewichten en afwerkingen (o.a. MC soorten).

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Xerox klantspecifieke media-oplossingen

Indien uw eisen buiten onze collectie papier en speciale media vallen die we op voorraad houden, dan hebben onze Xerox Document Supplies Consultants veel kennis van basismaterialen die geschikt zijn voor digitaal drukwerk. Ze staan voor u klaar om samen met u de juiste papiersoort te vinden voor uw digitale toepassing en ze bieden u een scala aan oplossingen voor uw klant.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



Xerox Nuvera™ digitaal productiesysteem
701P43922

iGen3™ 110 digitale productiepers
711P00186

DocuColor® 6060™ en 5252™ digitale pers
701P43921

DocuColor® 7000™/8000™ digitale pers
701P43920

Neem contact op met uw Xerox document supplies-vertegenwoordiger voor voorbeeldmaterialen.



ID-card oplossingen



Etiketoplossingen



Vorbedrukte, zelfkopiërende oplossingen (NCR papier)



Tabbladoplossingen

Speciale afdrukmaterialen van Xerox

Er zijn gewone afdrukmaterialen... en er is Xerox materiaal – als gewoon niet voldoende is!

Wij vinden niet dat u uw fantasie moet beperken als het aankomt op digitaal drukken, enkel omdat de normale afdrukmaterialen te 'gewoon' zijn. Xerox biedt een uitgebreide collectie op maat gemaakte substraten die tegemoet komen aan al uw behoeften en die van uw klant, of ze nu uitzonderlijk zijn of niet. Wij zijn uw one-stop shop voor speciale afdrukmaterialen met een gegarandeerde kwaliteit die ontworpen zijn door de leider in digitale afdruktechnologie.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

Bel voor meer informatie:
0346 – 255 255..

Training & Service

Kennis is macht bij digitaal drukken – het is essentieel voor uw succes om te weten hoe digitaal drukwerk zo effectief mogelijk kan worden ingezet, gepromoot en verkocht. Met de volgende opties kunt u er voor zorgen dat iedereen in uw organisatie voldoende kennis en kunde krijgt om in de 'digitale race' te blijven, ongeacht of het een operator of verkoper is.

SmartPress™ Production Consultant diensten

U hebt geïnvesteerd in 's werelds beste productietechnologie. Laat onze vakkundige consultants u helpen om maximaal profijt uit die investering te halen met tools, tips en technieken ter verbetering en optimalisering van uw digitale workflow.

- Kies uit workshops, interactieve seminars en andere evenementen gericht op kennisuitwisseling, evenals persoonsgerichte informatie.
- Kies voor ondersteuning bij uw kleurenworkflow, het managen van uw data en opdrachten, het beheren van uw productiemiddelen, het via internet ontvangen van opdrachten of andere workflowverbeteringen.

Dankzij de vele tips & trucs en bewezen technieken van onze experts uit de grafische branche zal uw productiviteit stijgen en zal het vertrouwen in uw digitale drukwerkactiviteiten onmiddellijk toenemen.

Klanten zeggen: Deelnemen aan consulting- en adviesactiviteiten loont zeker de moeite. Het zijn juist vaak de ogenschijnlijk kleine stukjes informatie die tijdens deze activiteiten worden verzameld en vervolgens iedere dag opnieuw voor veel klanten de grote winstkansen opleveren.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling



prInteract, Remote Service mogelijkheden

Dit is een geïntegreerde verzameling werkprocessen, technologie, diensten en mensen. Met prInteract kunnen onze klanten hun productiviteit en de waarde die ze ontvangen van onze producten en diensten optimaliseren.

Analisten voor verkoop- en klantenondersteuning

Het doel van onze analisten is het garanderen dat u helemaal tevreden bent met uw technologische aankoop. Doordat ze over veel kennis beschikken, bieden onze analisten u continu ondersteuning op het gebied van bedrijfsontwikkeling, ook nog lang na de aankoop. U bent zo steeds ook na aankoop verzekerd van de beste ondersteuning in deze branche, telkens wanneer u deze nodig heeft.

Onze servicemedewerkers en technisch specialisten vormen samen een team die uw apparatuur installeren, onderhouden en repareren. Uw beeldkwaliteit en beschikbaarheid (uptime) hebben hun hoogste prioriteit. Met behulp van verfijnde diagnosesoftware die is ingebouwd in de iGen3™ 110, kunnen zij snel en efficiënt problemen herkennen en uw systeem weer zo snel mogelijk 'aan de praat' krijgen.

Gebruikersforum iGen3™

www.igen3userforum.com (voor geregistreerde gebruikers van iGen3)

Bedrijfsontwikkeling

Uw digitale drukwerkactiviteiten vragen zorg, begeleiding en soms gespecialiseerde assistentie. Voor dit laatste kunt u een beroep doen op ons Business Development Team. Zij richten zich op het beschermen van uw investering en zij proberen substantieel bij te dragen aan het succes van uw organisatie. Dit team is er voor u! Voor nagenoeg alle zaken op het gebied van bedrijfsintegratie, marketingassistentie tot bedrijfstrainingen en bedrijfsondersteuning en -ontwikkeling.

Welkom in de wereld van beeldpersonalisatie!

Dynamisch gemanipuleerde foto's met gepersonaliseerde tekstboodschappen zeggen meer dan duizend woorden. De AlphaPicture beelden roepen emoties op en strelen het ego. Daarom zijn ze zo succesvol – zowel in één-op-één direct marketing als in heel bijzondere – persoonlijke – geschenken.

Heeft u een Xerox digitale 4-kleurenpers? Dan heeft u daarmee toegang tot de wereld van beeldpersonalisatie met AlphaPicture: zonder investeringen in software, zonder uw personeel op te hoeven leiden. De beeldverzameling van AlphaPicture biedt een continu groeiende keuze aan voorgeprogrammeerd fotomateriaal. Indien u uw eigen foto wilt personaliseren met AlphaPictures, doen de AlphaPicture-specialisten dit voor u.

AlphaPicture levert de gepersonaliseerde afbeeldingen als JPG-bestanden, elk met een eigen ID-nummer waardoor uw personalisatiesoftware deze op de juiste plaats kan zetten.

Exclusief voor Xerox iGen3-gebruikers: De Xerox-AlphaPicture-Portal <http://xerox.alphapicture.com>



Werkt u met de iGen3, het paradepaardje van Xerox? Dan opent Xerox nieuwe kansen om het AlphaPicture beeldmateriaal sneller, creatiever, maar vooral goedkoper te verkrijgen.



Met de exclusieve Xerox-AlphaPicture-portal kunt u series AlphaPicture beelden en op maat gemaakte kalenders met gepersonaliseerde afbeeldingen genereren. Probeer het uit op Xerox.AlphaPicture.com. Uw Xerox vertegenwoordiger kan u een voordelige licentie en beveiligde toegang tot deze portal leveren!

On line kunt u iedere opgeslagen afbeelding genereren en downloaden in het door u gewenste formaat en met iedere tekst die u maar wilt. Ditzelfde geldt voor kalenders: stel de kalender samen met uw eigen keuze aan beelden, uw eigen teksten en uw eigen logo of dat van uw klant(en). Binnen een mum van tijd wordt uw bestand gegenereerd en kan dit worden gedownload. Nergens kunt u sneller afbeeldingen met gepersonaliseerd beeldmateriaal krijgen.

Vraag uw plaatselijke Xerox vertegenwoordiger naar een login.

Gebruikers binnen het bedrijf

- Management
- Verkoop en marketing
- Operationele afdeling

O

Ondersteuning bij bedrijfsontwikkeling



Xerox

ProfitAccelerator™

Digital Business Resources

Met ProfitAccelerator™ gaat u als eerste over de finish

In de race om meer winst uit uw digitale drukwerkactiviteiten is ProfitAccelerator™ het meest uitgebreide en het beste assortiment hulpmiddelen. Kijk eens onder de motorkap en u ziet een nauwkeurig afgestemde machine, vol met alle toeters en bellen, maar ook alle paardenkracht die u nodig heeft om te winnen. Het is een unieke verzameling tools en programma's die digitale afdrukapparatuur ondersteunt in de hedendaagse industrie.

Praat vandaag nog met uw Xerox vertegenwoordiger om te kijken hoe u aan kop kunt gaan – met ProfitAccelerator™!



ProfitAccelerator™ wordt wereldwijd gedistribueerd via een netwerk van honderden professionals die zich bezig houden met het ontwikkelen en stimuleren van klantenactiviteiten, inclusief Xerox verkoop- en marketingmanagers, analisten, SmartPress™-klantentrainers en consultants. **Neem contact op met uw Xerox vertegenwoordiger om de juiste informatie en hulpmiddelen te bestellen.**

Voor meer informatie over ons uitgebreide aanbod van praktische en door industrie-experts zeer hoog aangeschreven hulpmiddelen, surf naar:
www.xerox.com/driveprofit

ProfitAccelerator Brochure 708P88345NLN