

Xerox **ProfitAccelerator**[™]
Digital Business Resources
Il business digitale ha messo il turbo





Sommario

Introduzione 2

Risorse finanziarie..... 4

- ProfitQuick™
- Premier Partner Xerox
- Kit Digital Assessment Readiness Tool (DART)

Risorse di vendite e marketing 6

- Kit Marketing Accelerator
- Fascicolo PR/Porte aperte
- Kit Digital Sales Management
- Kit per il mercato verticale
- Campioni di stampa per il mercato verticale
- Kit di stampa del CD dei campioni
- iGen3™ 110 Library
- Kit di casi pratici
- Kit di ristampe di articoli della rivista Graphic Impressions
- Business Development Resource Guide
- Rivista *Innovate*

Risorse creative e di progettazione 14

- Manuale *Prepress for Digital Printing*
- Xerox Nuvera™ Designing for Digital
- Guida alla preparazione dei lavori Xerox per designer
- The Art and Science of Digital Printing: The Parsons Guide to Getting it Right
- Campionario Parsons Super Blacks iGen3™ 110
- Manuali PANTONE® Digital Chips per Xerox DocuColor® 6060™/ Xerox DocuColor® 7000™/8000™/ Xerox iGen3™ 110
- Brochure dei manuali PANTONE® Digital Chips
- Intimacy Marketing: The New Business of Direct Communications
- Kit “Echoes in the Ice”
- John Caples Awards Book
- Kit “Art Director’s Club Book”

Risorse di sviluppo e applicazioni 19

- Simulatore di apprendimento digitale uPublisher™
- Kit “Personalizzazione e profitti”
- Tool Kit “Designing for Digital”

Risorse di carta e supporti 21

- Brochure su carta e supporti speciali Xerox
- Catalogo Xerox Document Supplies
- Portafogli di materiali di consumo Xerox
- Soluzione personalizzata supporti Xerox
- Applicazioni e supporti personalizzati Xerox

Formazione e servizi 24

- Servizi di consulenza sulla produzione SmartPress™
- Offerte di servizi in remoto prInteract
- Analisti per vendite e assistenza ai clienti
- Forum di utenti iGen3™

Risorse di sviluppo delle attività 25

- Alphapicture

Date gas

al vostro business

con ProfitAccelerator™

Risorse per il Business digitale

Mettete il turbo ai vostri risultati con ProfitAccelerator™

ProfitAccelerator™ è il pacchetto di strumenti e programmi più completo oggi esistente sul mercato, progettato per massimizzare il vostro investimento in dispositivi di stampa digitale. Coniuga l'ineguagliata esperienza e competenza di Xerox in materia di stampa digitale, risorse di classe mondiale e assistenza al top del settore, il tutto finalizzato al raggiungimento di un solo obiettivo: **dare slancio al vostro business della stampa digitale e ai vostri profitti.**

Date slancio ai vostri affari con i sette elementi chiave del nostro “Muro del profitto”

ProfitAccelerator™ è costituito da sette elementi chiave che insieme formano un impenetrabile “Muro del profitto” per dare slancio alla vostra attività. Ciascun elemento è incentrato su uno specifico aspetto del business della stampa digitale ed è rivolto a specifici utenti nell'ambito della vostra organizzazione. I sette elementi sono:

1. **Finanziario**
2. **Vendite e marketing**
3. **Risorse creative e di progettazione**
4. **Applicazione e sviluppo**
5. **Carta e supporti**
6. **Formazione**
7. **Sviluppo dell'attività**





Scaldate i motori...Si parte!

ProfitAccelerator™ è il frutto del costante impegno profuso da Xerox nel creare e mantenere solidi rapporti con i propri clienti; e aiuterà anche voi a fare lo stesso con i vostri clienti. Vi permetterà di incrementare il volume d'affari della stampa digitale e la base clienti, accrescendo al contempo la vostra efficienza e produttività. Che siate un dirigente, un addetto al settore vendite e marketing o del reparto Operazioni, questa macchina potente vi regalerà una partenza bruciante nella gara ai profitti derivanti dalla stampa digitale.

Se siete già utenti di Xerox iGen3™ 110, scoprirete che all'interno di queste risorse offriamo alcuni elementi sviluppati specificamente per ottimizzare il vostro investimento in questa straordinaria stampante digitale. Tali elementi sono identificati in questa brochure con l'intestazione “

► Solo per la vostra **iGen3™ 110**”

ProfitAccelerator™ vi mette al volante: velocità e tecnica di guida dipendono da voi!

Cercate le bande codificate per colore, in basso, per indicare quali utenti della vostra azienda trarranno i maggiori benefici da ogni singola offerta.

Utenti aziendali



Dirigenti



Vendite e marketing



Operazioni

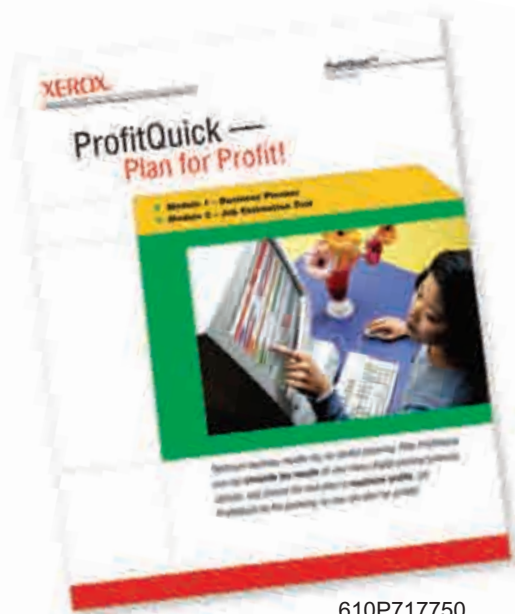
“**Abbiamo visionato tutte le offerte** presenti nel settore della stampa digitale, e ProfitAccelerator™ è di gran lunga il **pacchetto di strumenti più completo** al servizio del business digitale”, afferma **Mike Panaggio, CEO, Direct Mail Express.**

“La partnership con Xerox tramite ProfitAccelerator™ mi sta **aiutando a espandere**

la mia attività molto più rapidamente di quanto avrei mai immaginato”.

Finanziario

Gli strumenti finanziari di ProfitAccelerator™ vi aiutano a stabilire come – e quanto rapidamente – ottenere dalla stampa digitale una redditività tale da lasciarvi stupefatti. I componenti illustrati di seguito sono progettati per mostrarvi come macinare giorno dopo giorno numeri da record, pianificare il futuro, accrescere la visibilità e chiudere i gap esistenti, in modo da massimizzare il vostro investimento in apparecchiature Xerox.



610P717750

ProfitQuick™

ProfitQuick™ è il nostro strumento per il calcolo finanziario. Vi aiuta a valutare l'impatto che l'acquisto di attrezzature Xerox avrà sulla vostra attività, sia prima che dopo l'acquisto. Disponibile in varie lingue e valute, questo strumento è dotato di due moduli principali.

Per saperne di più su cosa può fare per voi ProfitQuick, visitate il sito www.xerox.com/profitquick

Moduli:

■ Pianificazione aziendale

Se state pensando di acquistare attrezzatura Xerox, il modulo di pianificazione aziendale vi offre la possibilità di vedere nel futuro. Questo strumento vi permette infatti di sviluppare un'analisi quinquennale personalizzata dei profitti e del flusso di cassa relativi all'apparecchiatura, sapere quali applicazioni sono le più redditizie, determinare i volumi di pagina necessari per raggiungere un flusso di cassa positivo e molto altro ancora. Vi mostra inoltre l'impatto di tempi di lavorazione rapidi e i vantaggi della determinazione del prezzo variabile.

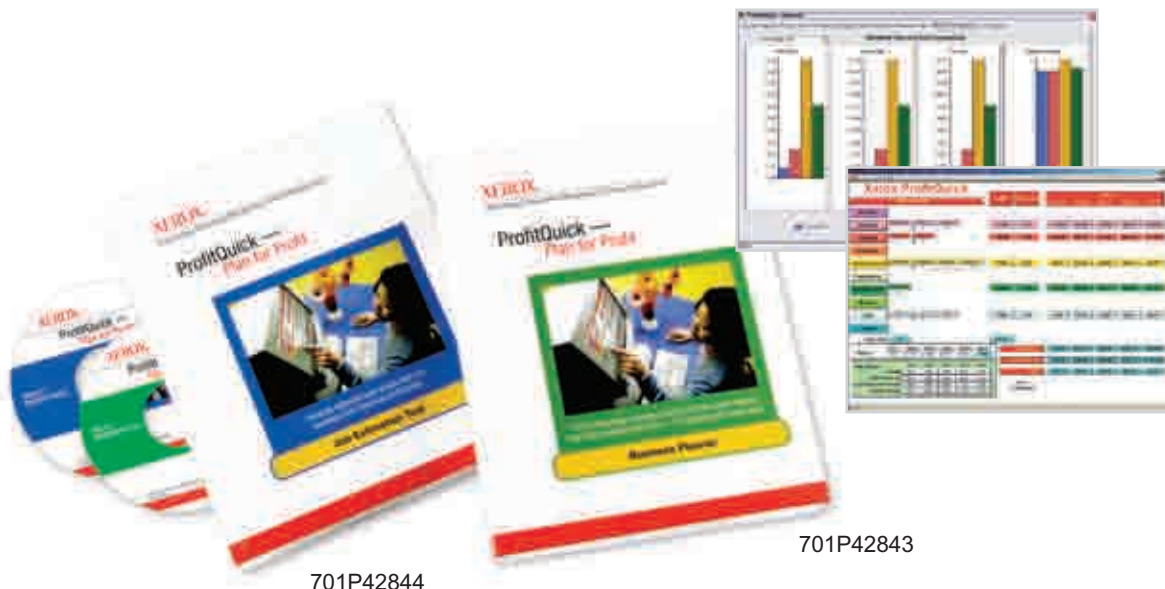
■ Strumento di stima dei lavori

Allorché iniziate a lavorare con il vostro dispositivo Xerox, lo strumento di stima dei lavori consente un agevole raffronto di costi e profitti tra stampa digitale e stampa offset per qualunque tiratura. Questo strumento è indispensabile per integrare le capacità del digitale nella vostra attività e per analizzare l'intero flusso di lavoro, dalla progettazione al mailing alla distribuzione.

I clienti dicono: Lo strumento di stima dei lavori è utilissimo per determinare i vantaggi della stampa digitale rispetto alla stampa offset per i propri clienti. Il risultato? Un costante incremento del business digitale.

Utenti aziendali

■ Dirigenti



701P42843

701P42844

Premier Partner Xerox

I Premier Partner Xerox sono una e-Community del settore delle comunicazioni grafiche creata da Xerox, che rappresenta una rete globale di aziende di stampa accuratamente selezionate. I Premier Partner Xerox sono fornitori di stampe digitali di grande esperienza, in grado di gestire grandi volumi e applicazioni complesse e di soddisfare le richieste dei clienti.

Diventando un Premier Partner Xerox potrete accrescere il vostro portafoglio clienti e la loro soddisfazione in due modi:

- In qualità di socio, potrete accrescere la vostra visibilità, conquistare nuovi mercati e assicurare un vantaggio competitivo alla vostra azienda in quanto potrete offrire i vostri servizi di stampa digitale tramite il portale pubblico per i Premier Partner Xerox. Per potersi iscrivere è necessario soddisfare determinati criteri, e l'implementazione del programma varia da paese a paese. Contattate il rappresentante Xerox locale per maggiori informazioni.
- In qualità di partecipante, la comunità vi collega ai migliori servizi e le migliori soluzioni di comunicazione grafica al mondo. Questa risorsa vi permette di dire "sì" anche qualora vi venga richiesto qualcosa che supera le vostre capacità attuali. Rivolgetevi ai Premier Partner per una soluzione ottimale che "chiude il gap" e soddisfa all'istante le esigenze dei vostri clienti.

Avrete inoltre accesso a webinar ed eventi speciali aperti solo agli affiliati ai Premier Partner Xerox.

I clienti dicono: In qualità di Premier Partner, hanno notevolmente espanso il loro business digitale grazie a risorse inaspettate e mai sfruttate prima.

Utenti aziendali

- Dirigenti



Xerox
Graphic Arts
Premier
Partners

Per maggiori informazioni sui Premier Partner Xerox, visitare il sito www.ppcommunity.com

Kit Digital Assessment Readiness Tool (DART)

DART è un rivoluzionario Digital Assessment Readiness Tool basato sul Web che analizza la vostra attività unitamente a 17 diversi fattori per determinare se siete competitivi rispetto alla concorrenza. Esso vi fornisce un report personalizzato riepilogativo dei risultati della valutazione e avanza tre proposte su come crescere e migliorare. Il report può essere utilizzato come base per le vostre iniziative di sviluppo dell'attività presso i vostri clienti esistenti o potenziali.

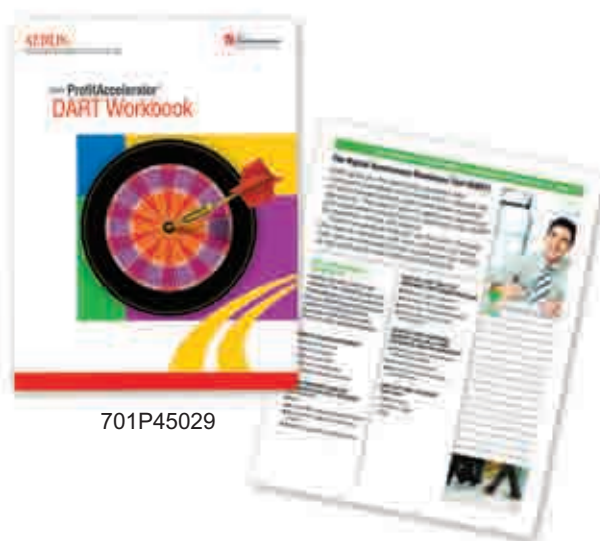
Vantaggi chiave del kit DART

- Aiuta Xerox a instaurare **relazioni di affari più strette e mutuamente vantaggiose** con voi
- Fornisce un modo per **identificare i punti di forza e le opportunità di crescita della vostra attività** e ve lo illustra in modo grafico per uso interno e in modo più formale e professionale come report di alta qualità per uso esterno
- Può aiutarvi a **identificare gli strumenti e le risorse più adeguate** alle vostre esigenze che vi permetteranno di avere successo nella tecnologia digitale
- Vi aiuta a **sviluppare la vostra attività** e a incrementare le vostre entrate utilizzando nuovi strumenti e risorse

Opinione dei clienti: DART migliora la credibilità di Xerox in fase di vendita e offre uno strumento in più per instaurare strette relazioni con i clienti.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing



701P45029

Vendite e marketing

Una volta acquisite le capacità di stampa digitale, il passo successivo consiste nello sviluppare modi efficaci e innovativi di generare i volumi e ricavi programmati. I seguenti componenti vi offrono tutto quanto occorre – da piani di marketing a linee guida per eventi “porte aperte” – per creare pressoché all’istante dei reali campioni di portafoglio: esattamente ciò che serve per entrare nel mercato alla ricerca di profitti.

Kit Marketing Accelerator

Create un dettagliato piano di marketing basato sulle vostre esclusive capacità aziendali e sulle esigenze dei vostri clienti. Questo kit vi offre consigli, fogli di lavoro e un esempio di piano di marketing, più un elenco di risorse Xerox e del settore e di ulteriori riferimenti: materiali indispensabili per aiutarvi a promuovere e vendere con successo la stampa digitale. Il kit comprende un CD e una copia cartacea per un facile utilizzo.

I clienti dicono: Questo kit ha aiutato un cliente a capire che stava limitando la propria attività. Di conseguenza, ha cambiato il nome della propria società sostituendo il termine “Centro stampa” con “Comunicazioni”, registrando un’entusiasmante quanto inattesa espansione degli affari.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing

Fascicolo PR/Porte aperte

Organizzare una manifestazione o un seminario a porte aperte è un eccellente modo per espandere il proprio business digitale: un’iniziativa “porte aperte” gestita correttamente può incrementare fortemente le vendite e contribuire a generare nuovi clienti in brevissimo tempo. Il fascicolo consente di ottenere facilmente tutto ciò, offrendo una lista di controllo degli eventi, suggerimenti utili, un orario e i metodi per creare e porre in atto con successo un progetto “porte aperte”. Inoltre, la sezione sulle relazioni pubbliche può aiutarvi ad accrescere la visibilità sul mercato e a generare la domanda per le offerte della vostra azienda, nonché a costruire e rinforzare i rapporti con la clientela.

I clienti dicono: Dopo aver seguito i consigli contenuti in questo kit, un cliente ha raggiunto migliaia di propri clienti potenziali attraverso un grande evento “porte aperte”. Il risultato? Un aumento quantificabile dei clienti e delle vendite.

Utenti aziendali

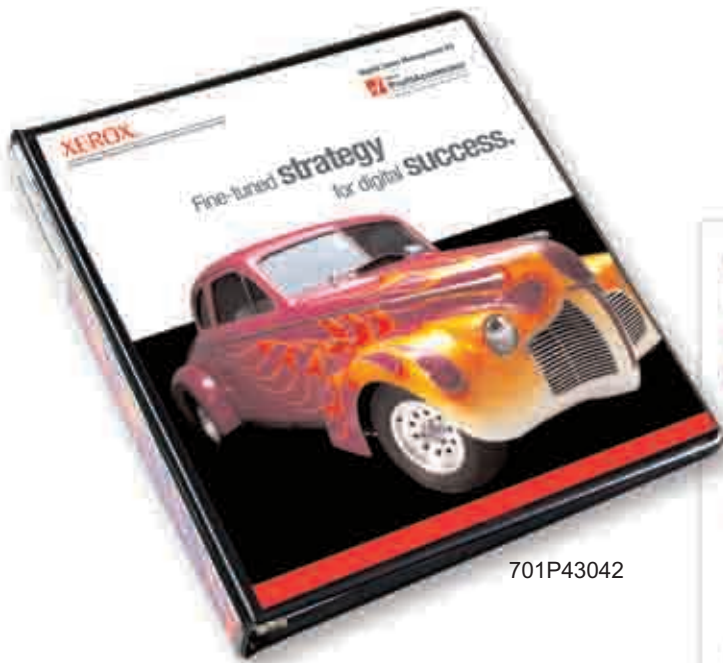
- Dirigenti
- Vendite e marketing



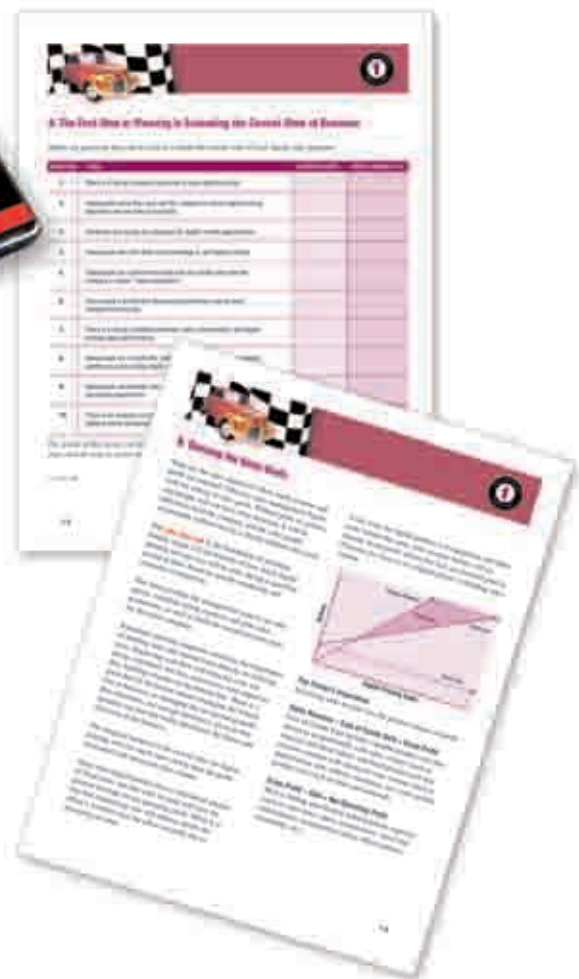
610P717070



701P42692



701P43042



Kit Digital Sales Management

La continua migrazione dell'industria della stampa verso la stampa digitale e i servizi ad essa connessi presenta una straordinaria opportunità per voi. Per gestire con successo la forza vendita digitale, è necessaria la massima consapevolezza delle esigenze dei **vostr**i clienti e una struttura di vendita adeguata per soddisfarle.

Il kit **Digital Sales Management** è stato sviluppato come risorsa per aiutarvi a creare e gestire una forza vendita efficace e di successo. Il kit include informazioni, strategie e best practice insieme a fogli di lavoro per aiutare voi e i vostri manager a guidare al meglio una forza vendita digitale a raggiungere obiettivi di fatturato e di utili sempre più ambiziosi.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**

Vendite e marketing

701P43041



Kit per mercati verticali

Saper parlare la “lingua” dei vostri clienti – acquisiti o potenziali – è un elemento fondamentale per il successo. Rivolgendosi ai 10 principali mercati verticali, tra cui Manifatturiero, Sanitario e Istruzione, questo kit fornisce i file di origine per creare campioni personalizzati per singoli mercati. Questi campioni rappresentano dei modi stimolanti di vendere idee ai clienti nei mercati verticali, sia per centri stampa di comunicazioni grafiche che per reparti tipografici aziendali con una base clienti interna.

Inoltre, otterrete tutte le informazioni necessarie per sviluppare un piano di marketing, nonché dei semplici manualetti da impiegare per addestrare la vostra forza vendite alle principali tematiche riguardanti i diversi mercati. Presentazioni di vendite tagliate a misura dei singoli mercati contengono informazioni che consentiranno ai vostri rivenditori di presentarsi ai clienti potenziali dimostrando di comprendere appieno il loro tipo di attività.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**



701P40936

Campioni di stampa sui mercati verticali

Oltre a parlare delle attività di clienti acquisiti o potenziali, è importante anche saper dimostrare la vostra comprensione del loro settore, dei loro processi di stampa, e di come possono utilizzare varie applicazioni per raggiungere meglio i loro clienti. Questi kit sono incentrati su specifici settori e illustrano nuovi modi di comunicare utilizzando soluzioni di flusso di lavoro e di stampa digitale Xerox.

Ogni kit contiene 10 o più campioni di applicazioni/documenti dei clienti, descrizioni delle applicazioni che spiegano al cliente i vantaggi di ciascuna di esse; un piccolo manuale con informazioni e idee sul settore; e una presentazione personalizzabile per clienti con cariche dirigenziali.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**

Ordinate i vostri kit di campioni su stampa per i mercati verticali

Attualmente sono disponibili kit per 18 settori e ne stiamo costantemente aggiungendo altri. Contattate il vostro rivenditore per informazioni sugli ultimi kit in uscita. Utilizzate i numeri elencati per effettuare l'ordinativo.

Kit di campioni su stampa

Associazioni*	701P40928
Automobilistico*	701P40929
Bancario*	701P40930
Enti statali	701P42327
Sanitario*	701P40931
Istruzione superiore*	701P40932
Istruzione superiore Marketing per sport	701P40932A
Ospitalità*	701P40933
Ospitalità Multiproprietà/Casino/Crociere	701P40933A
Assicurativo*	701P40934
Legale	701P41983
Scienze naturali*	701P40935
Scienze naturali Formazione	701P40935A
Enti locali	701P42326
Manifatturiero/Hi-Tech	701P43299
Immobiliare*	701P40936
Vendita al dettaglio*	701P40937
Servizi pubblici	701P43300

* File di stampa disponibili nel Kit per mercati verticali (vedi pag. 8).



701P40932A



701P40932

Vendite e marketing

Kit di stampa del CD dei campioni

- DocuColor® 6060™
- DocuColor® 7000™/8000™
- iGen3™ 110
- Sistema di produzione digitale Xerox Nuvera™

Create campioni di portafoglio in qualunque momento vi occorrono e personalizzateli con il logo della vostra società. Questo kit permette di fare tutto ciò in modo semplice e rapido fornendo tutti i file di origine/PDF necessari. Potete creare all'istante un portafoglio vincente per promuovere nuovi affari con i clienti acquisiti e concludere più rapidamente affari con clienti potenziali. Resteranno tutti colpiti dalla qualità dei colori e dalla potenzialità nel produrre documenti a informazioni variabili della DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™, iGen3™ 110 e del sistema di produzione digitale Xerox Nuvera™.

Portafoglio / Custodia in plastica

Sono la vetrina ideale per i vostri campioni di portafoglio. Impreziosite la vostra presentazione con la nostra classica ed elegante custodia di grande formato con cerniera, dotata di foderine trasparenti con rilegatore a spirale.

Le ricariche delle foderine sono disponibili in confezioni da 10 (701P44129).

In alternativa, la nostra versatile custodia in plastica trasparente funge più da cartellina, offrendo un modo pratico ed elegante di trasportare e proteggere i vostri campioni. In entrambi i modi, i vostri campioni giungeranno a destinazione in perfetto ordine, pronti per la vostra presentazione professionale.

I clienti dicono: Utilizzare i CD contenuti in questo kit per creare propri portafogli "su richiesta" è un modo eccellente per espandere gli affari e e promuovere azioni di marketing. Si utilizzano campioni personalizzati per mostrare ai clienti acquisiti e potenziali le capacità del sistema e illustrare nuove applicazioni, e succede spesso di ottenere ordini anticipati e un aumento dei volumi.

Utenti aziendali

- Vendite e marketing
- Operazioni



iGen3™ 110 Library

Non perdetevi questa eclettica e impressionante libreria di campioni di stampa della iGen3™ 110. Scegliete tra una straordinaria raccolta di elementi rappresentativi stampati sulla iGen3™ 110 che ne esaltano l'ampia gamma di applicazioni e capacità. Insieme a ciascun campione riceverete anche delle note di produzione che vi permetteranno di riprodurlo autonomamente.

Utilizzate questi esempi variopinti di grande qualità per mostrare ai clienti come siete in grado di soddisfare e anche superare le loro esigenze, per convincere clienti potenziali delle vostre eccezionali capacità digitali e per familiarizzare con la versatilità, flessibilità e redditività della Xerox iGen3™ 110. Ordinate subito i vostri campioni utilizzando i codici riportati di seguito. Come indicato, alcuni degli articoli disponibili sono stampati su carta Xerox utilizzando il Front End DocuSP o Creo Spire.

► Solo per la vostra iGen3™ 110

Utenti aziendali

■ Vendite e marketing

■ Operazioni

Articoli della iGen3™ 110 Library

Cartoline western	
Con patinatura UV	711P00110
Senza patinatura UV	711P00180
Raccolta "MacKenzie Childs"	
Libro/Catalogo	711P00106
Poster	711P00132
Raccolta <i>Today's Gourmet</i>	
Cartoline	711P00137
Catalogo	711P00144
Poster	
Versione DocuSP	711P00169
Versione Creo	711P00138
Schema degli attributi di qualità	711P00145
Insegna vendita al dettaglio	
Versione DocuSP	711P00167
Versione Creo	711P00133
Poster Mini-Cooper	
Versione DocuSP	711P00140
Versione Creo	711P00141
Poster Macchina truccata	
Versione DocuSP	711P00107
Versione Creo	711P00108
Poster Gamma	
Versione DocuSP	711P00112
Versione Creo	711P00113
Poster Festa dell'autunno	
Solo versione DocuSP	711P00134
Cartoline Animali domestici	
Solo versione DocuSP	711P00125



711P00137



711P00144



711P00169

Vendite e marketing



701P44165

Kit di casi pratici

I casi concreti documentano alcuni esempi delle centinaia di modi in cui Xerox aiuta i suoi clienti a trovare modi migliori per lavorare in modo eccellente, riducendo al contempo i costi e migliorando la produttività. Sono un modo eccellente per conoscere i successi conseguiti da altri e inventarsi nuove idee.

I clienti dicono: Dopo aver letto un caso pratico sulla direct mail e il marketing personalizzato, un cliente si è reso conto che avrebbe potuto fare facilmente altrettanto nel proprio lavoro. Da allora quell'applicazione è diventata uno dei suoi maggiori generatori di profitto.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing

I casi pratici sono disponibili sul sito:
www.xerox.com

Kit di ristampe di articoli della rivista *Graphic Impressions*

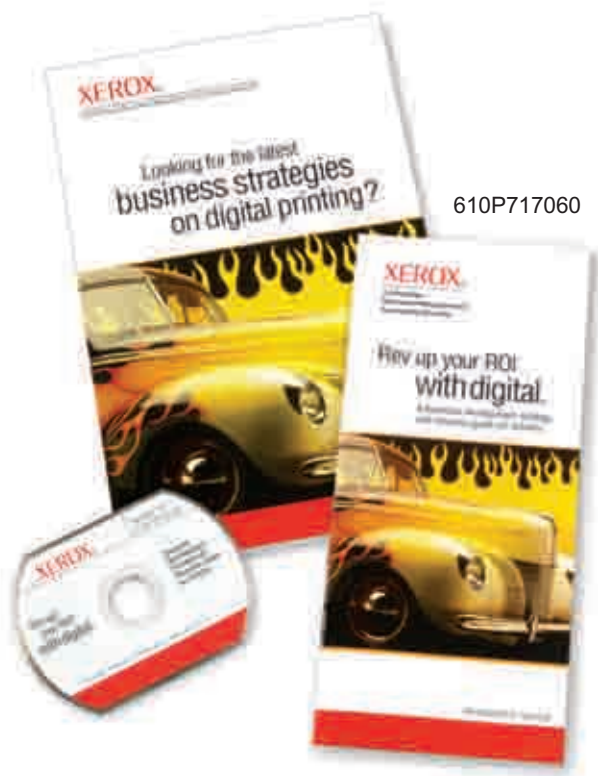
Questa istruttiva raccolta di articoli – scritti da esperti del settore – offre interessanti spunti di riflessione su come commercializzare la propria attività per una futura espansione. Scoprite come altre organizzazioni hanno impiegato la tecnologia digitale per espandere i propri affari e in che modo Xerox è leader assoluta nel Nuovo business della stampa®. Scoprite come aiutiamo ogni giorno i clienti a incrementare i profitti, promuovere l'efficienza e restare redditizi nonostante le fluttuazioni di mercato. Gli argomenti trattati spaziano dai pionieri della stampa digitale all'interazione tra agenzie creative e acquirenti di stampe, dal marketing personalizzato e l'editoria a istruttive storie di successo di clienti. Tutti questi articoli sono apparsi in recenti edizioni di *Graphic Impressions*, una delle più importanti riviste mensili di comunicazioni grafiche, e ristampati per voi su licenza dell'editore.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing



701P44166



610P717060

Business Development Resource Guide

Per facilitare il reperimento di nuove informazioni, abbiamo sviluppato questa guida contenente delle strategie di sviluppo aziendale e strumenti sia per voi che per i vostri clienti e che spaziano da quelle di base a quelle molto avanzate. Può trattarsi di idee su nuovi prodotti e servizi legati al mondo della stampa digitale, oppure di idee strategie inedite particolarmente affascinanti per quei fornitori di stampe che vogliono essere sempre al passo nel mondo delle comunicazioni digitali.

Sia che stiate muovendo i primi passi nella stampa digitale, sia che la vostra azienda sia già presente in questo mercato e alla ricerca della nuova "applicazione killer", questa guida potrà essere di grande aiuto. Abbiamo anche incluso materiali che utilizzano supporti diversi, tra cui stampa, presentazioni e web, per prevedere diversi stili e preferenze di apprendimento.

I clienti dicono: La formazione è un elemento cardine nello sviluppo delle attività dei clienti. Molti clienti utilizzano la Business Development Resource Guide per istruire alla vendita il proprio personale interno impiegando un approccio orientato alle soluzioni. È uno strumento prezioso, in occasione di mini-seminari, fiere commerciali e altri eventi, per diffondere il messaggio: "Sappiamo come operare nel Nuovo business della stampa®."

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing
- Operazioni

Rivista Innovate

Innovate è una dinamica raccolta di articoli incentrati sul cliente volti a istruire e informare dirigenti dei settori IT e arti grafiche, professionisti della stampa in-house e dirigenti dei settori marketing e finanza sul grande valore che la stampa digitale conferisce ai documenti digitali gestiti in rete. Offre interessanti e approfondite discussioni sui vantaggi professionali che l'adozione di approcci innovativi ha arrecato ad altre società. Che il vostro obiettivo sia un migliore flusso di lavoro, tassi di risposta più alti, tempi di lavorazione più rapidi o semplicemente acquisire informazioni sulla stampa digitale, questa rivista vi offre gli elementi per prendere la decisione più giusta per la vostra azienda.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing



610P722590

610P723770

Risorse creative e di progettazione

Agenzie pubblicitarie e di servizi di design sono tra i maggiori e più importanti acquirenti di stampe, secondo TrendWatch® ed esperti del Rochester Institute of Technology. Nelle pagine che seguono troverete le informazioni e i materiali necessari per raggiungere questo specifico e fondamentale tipo di clientela e per conquistare un'importante fetta di questo ricco segmento di mercato.

Manuale Prepress for Digital Printing

Un'eccellente risorsa che fornisce informazioni sulla preparazione di file digitali, rivolta principalmente ai graphic designer, fornitori di servizi e attrezzature. Questo manuale offre consigli rapidi e illustra le differenze tra i metodi di pre stampa tradizionali e le metodiche di design per il digitale.

I clienti dicono: Un numero crescente di clienti in ambito universitario ha trovato questo manuale talmente utile da inserirlo nei piani di studio dei loro istituti di design. Ciò è particolarmente importante perché significa che la prossima generazione di designer sarà formata a progettare per il digitale. In particolare, saranno preparati a progettare per la tecnologia digitale Xerox allorché entreranno nel mondo del lavoro.

Utenti aziendali

- Vendite e marketing
- Operazioni

Altri articoli ordinabili:

Kit di preparazione alla stampa digitale 701P44125
Contiene il manuale di preparazione alla stampa digitale con CD e istruzioni di stampa e caso pratico.



610P720140

Xerox Nuvera™ Designing for Digital

Questo pratico strumento di riferimento aiuta designer, fornitori di stampe e altri operatori a progettare e preparare file da utilizzare con il sistema di produzione digitale Xerox Nuvera™, nonché con il Xerox DocuTech® Production Publisher e il DocuPrint® Enterprise Printing System, per ottenere sempre risultati eccezionali. Utilizzate questa guida per esplorare l'ampio spettro di capacità di stampa in bianco e nero, tra cui la perfetta integrazione del colore e le considerazioni tecniche per creare file che garantiranno una produzione impeccabile e risultati straordinari.



701P44167

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing
- Operazioni

Guida alla preparazione dei lavori Xerox per designer

La Guida alla preparazione dei lavori Xerox per designer è destinata a un pubblico di creativi che si occupano di progettazione per la stampa digitale. La guida offre un approccio valido per sfruttare al meglio l'intero potenziale delle attrezzature per la stampa digitale, informazioni utili a far sì che i file vengano stampati correttamente al primo tentativo, e tanti esempi di motivi stampati disponibili. Le informazioni fornite sono valide per tutte le periferiche di stampa digitale Xerox, con dettagli specifici relativi alla gamma di stampa di produzione digitale Xerox iGen3™ 110.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing
- Operazioni



701P45148



701P43304

The Art and Science of Digital Printing: The Parsons Guide to Getting It Right

Sviluppato da un gruppo di talentuosi studenti di design delle comunicazioni presso la prestigiosa Parsons School of Design di New York, questo volume è una raccolta di opere d'arte "ciascuna delle quali riflette qualche caratteristica degli esclusivi processi correlati alla stampa digitale".

Note di produzione complete – insieme ad ampi articoli con consigli e suggerimenti – trattano argomenti che abbracciano l'intera catena di valore della produzione di stampa digitale, inclusi gestione del colore, fonti, risoluzione delle immagini, creazione e trasmissione di file e proofing. Stampato su una Xerox iGen3™, questo volumetto sul "design per la stampa digitale" rappresenta uno strumento eccezionale per designer, art director, professionisti del settore pre-stampa e fornitori di servizi di stampa.

I clienti dicono: Questo volume parla in modo diretto di tematiche specifiche della stampa digitale. Diventerà sicuramente una guida irrinunciabile per i professionisti del design. La rivista *Graphic Design USA* lo ha definito uno "strumento essenziale per il design".

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**

Altri articoli ordinabili:

Parsons Print Kit 701P44124
 Contiene la *Parsons Guide* con CD e istruzioni di stampa, il campionario *iGen3™ 110 Super Blacks* con CD e istruzioni di stampa, ristampe di articoli, presentazione con diapositive.

► Solo per la vostra **iGen3™ 110**

Campionario Super Blacks iGen3™ 110

Esplorate la possibile stampare in digitale una vasta gamma di neri con questa pratica guida, creata presso la Parsons School of Design. Il campionario *Super Blacks* illustra il processo in quadricromia utilizzando il nero al 100 per cento su una stampante digitale. Si tratta di uno strumento utilissimo nel processo creativo, che consente di produrre documenti più ricchi e variopinti. Uno strumento essenziale per qualsiasi attività di design creativo per la Xerox iGen3™ 110.

► Solo per la vostra **iGen3™ 110**

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



701P43644



Xerox DocuColor® 6060™
701P43708

Manuali PANTONE® Digital Chips

- Xerox DocuColor® 6060™
- Xerox DocuColor® 7000™/8000™
- Xerox iGen3™ 110

Per designer e fornitori di stampe questi libri rappresentano una vera e propria rivoluzione nel mondo della stampa digitale: *PANTONE Digital Chips for Xerox DocuColor® 6060™* è stato il primo del suo genere creato espressamente per la stampa digitale. Ciascun libro contiene 1089 colori PANTONE MATCHING SYSTEM®, stampati in offset sia con inchiostri spot che con inchiostri per quadricromia. Accanto a ciascuna pagina si trova il foglio corrispondente con i campioni digitali PANTONE stampati sulla DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ o Xerox iGen3™ 110.

I colori digitali sono divisi in quattro campioni perforati permettendo così di allegare un campione al proprio artwork senza danneggiare il libro. Disponibili sia in versione europea che statunitense, questi libri sono specificamente rivolti ai designer grafici che utilizzano una DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ o Xerox iGen3™ 110.

I clienti dicono: Queste guide rivoluzionarie regalano a designer e fornitori di stampe che utilizzano la stampa digitale tutta la tranquillità del marchio PANTONE e consentono ai designer di ottenere la qualità dei colori richiesta senza costose correzioni.

Utenti aziendali

- Vendite e marketing
- Operazioni

► Solo per la vostra iGen3™ 110

Xerox iGen3™ 110
701P43707

Xerox DocuColor® 7000™/8000™
701P43706



Brochure dei manuali PANTONE® Digital Chips

La collaborazione tra l'azienda leader nella tecnologia digitale e l'azienda leader nella fedeltà dei colori per la creazione di queste rivoluzionarie guide sul colore offre enormi vantaggi a chiunque lavori con la tecnologia digitale, tra cui designer, fornitori di stampe e clienti. Questa brochure offre informazioni dettagliate sulle caratteristiche e i vantaggi delle tre versioni dei manuali PANTONE Digital Chips che Xerox offre in omaggio insieme a DocuColor® 6060™, DocuColor® 7000™/8000™ o Xerox iGen3™ 110, quali ad esempio come funziona questa tecnologia, perché i libri rappresentano un grande passo in avanti verso una qualità sempre costante del colore quando si stampa in digitale e come ordinarlo.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing
- Operazioni

701P44130





Intimacy Marketing: The New Business of Direct Communications

Una presentazione informativa particolarmente efficace e mirata, incentrata sulle principali forze che promuovono il crescente interesse per programmi personalizzati a supporti misti e che mostra perché tutto sembra indicare che tali programmi stiano rapidamente diventando l'elemento cardine per generare più alti tassi di risposta, nonché maggiori ricavi e profitti per i proprietari di marchi e le loro agenzie.

I clienti dicono: Questa presentazione sta suscitando grande fermento tra i nostri clienti con cariche dirigenziali nei settori marketing e creativo. Si dice che dopo aver partecipato alla presentazione, i dirigenti siano motivati ad acquisire informazioni presso i rivenditori dei nostri clienti. Vogliono saperne di più sulle capacità di comunicazioni personalizzate dei nostri clienti e chiedono di visitarne le strutture.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**

Per ottenere la presentazione, contattare il proprio rappresentante di account Xerox.



701P44126

Kit *Echoes in the Ice*

Un libro acclamato in tutto il mondo, *Echoes in the Ice* riporta in vita le storie degli intrepidi esploratori dell'Antartico in una serie di straordinari collage, raccolti e costituiti nel corso di vari decenni dal noto artista ed esploratore Rik van Glintenkamp. Prodotto con stampa digitale a colori ha vinto l'edizione 2004 del Gold Ink Award, the International Association of Print House Craftsmen Gallery of Superb Printing Awards e, sempre nel 2004, l'International Gallery of Superb Printing Award.

Questo volume di grande formato è stato prodotto con la iGen3™ 110 su carta Xerox Digital Colour Silk Coated 100 140 g/m2. Il kit contiene inoltre materiale che documenta come è nato questo prestigioso libro.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**

John Caples Awards Book

Questo libro-ricordo commemora il premio John Caples International Awards assegnato alle migliori campagne di marketing diretto. Stampato con la stampante di produzione digitale Xerox iGen3™ 110, illustra meravigliosamente l'evoluzione non solo degli orizzonti progettuali e il suo impatto sugli addetti ai lavori, ma anche dell'intera stampa digitale.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Edizione limitata.

Art Director's Club Book Kit

L'Art Director's Club of Metropolitan Washington Annual Show Design Competition è l'argomento di questo prestigioso e appassionante lavoro creativo riprodotto in tutto il suo splendore utilizzando la tecnologia digitale Xerox. Il kit comprende anche il materiale che illustra l'intero processo di realizzazione del libro.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



701P44127

Applicazione e sviluppo

Quali applicazioni di stampa digitale offrono il maggiore ritorno sul vostro investimento? Perché non trovare dei modi fantasiosi per vendere la stampa digitale ai clienti esistenti? E quali sono esattamente le basi progettuali su cui fondano tutte le altre applicazioni di stampa digitale? Le offerte che seguono vi faranno scoprire un nuovo universo di applicazioni innovative e redditizie. Scopritele e imparate come sfruttarle per dare nuovo slancio ai vostri affari.

Simulatore di apprendimento digitale uPublisher™

Scoprite come avere successo nel proficuo mercato dell'editoria digitale con il Simulatore di apprendimento globale uPublisher di Xerox. Il programma comprende argomenti che aiutano i vostri addetti alla vendita ad acquisire nuovi clienti e i vostri operatori a garantire un lavoro di qualità sempre eccezionale. Gli argomenti inclusi sono:

- Per i dirigenti, la presentazione multimediale "Money of Color" aiuta a comprendere il valore di libri e manuali digitali a colori. Un esempio di caso aziendale delinea con chiarezza gli aspetti economici della stampa digitale a colori di libri su piccole tirature.
- Per gli addetti alla vendita, la presentazione "Selling Digital Colour Books" offre un rapido addestramento su come scoprire le opportunità e motivare i clienti potenziali ad agire.
- Per gli operatori, la presentazione "Building a Digital Book" li guida passo-passo lungo tutto il flusso di lavoro dei libri digitali.

La "Print a Book Simulation", il prodotto di punta del CD, consente agli operatori di fare pratica, sperimentare e anche commettere errori senza conseguenze costose. Utilizzando un'innovativa tecnologia interattiva, si insegna agli operatori come sfruttare al meglio la soluzione iGen3™ 110 Book Factory consentendo loro di acquisire pratica con la produzione di libri digitali in un ambiente controllato.

I clienti dicono: Hanno la possibilità di compiere un gigantesco balzo in avanti nel proficuo settore dell'editoria digitale. Questo pratico strumento rende semplice un processo complesso, mostrando rapidamente a chiunque nell'organizzazione come stampare un libro.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Kit completo uPublisher 701P718540

Mini kit uPublisher:

comprende brochure,
rivista e CD di stampa 701P43766

È possibile ordinare questi articoli separatamente:

- Brochure uPublisher 701P720830
- Rivista uPublisher 701P720840
- How to Build a Digital Book . . . 701P43709



701P37411

Kit "Personalizzazione e profitti"

Per conoscere a fondo il processo di progettazione, creazione, stampa e vendita dei servizi a colori/informazioni variabili digitali. Questo kit completo di marketing personalizzato illustra come utilizzare con profitto la più diffusa applicazione a informazioni variabili e comprende modelli applicativi personalizzabili, presentazioni di marketing e molto altro.

I clienti dicono: L'aumento sia dei volumi che della soddisfazione dei clienti è garantita quando si mettono in pratica le tecniche di marketing personalizzato illustrate in questo kit.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing

Tool Kit "Designing for Digital"

Questa guida essenziale per i professionisti creativi definisce e spiega gli elementi chiave della stampa digitale e della stampa a informazioni variabili. Sviluppato da PIA/GATF Digital Print Council, l'associazione commerciale di arti grafiche più grande del mondo, contiene contributi dei maggiori esperti di stampa digitale, tra cui il Professore Emerito Frank Romano, del Rochester Institute of Technology, e il suo team. Questo versatile "kit di strumenti" esplora le capacità della stampa digitale, illustra come impiegarla nel migliore dei modi, offre considerazioni su design e principi operativi per creare documenti personalizzati di grande efficacia. Inoltre, presenta alcuni innovativi progetti digitali. Il kit contiene anche un CD di formazione interattiva che illustra tecniche e vantaggi della stampa digitale.

I clienti dicono: Fornitori di stampe, creatori di contenuto e altri professionisti creativi hanno trovato questa guida di valore incalcolabile nell'acquisizione del proprio know-how e nella creazione del proprio business digitale. Uno strumento destinato a non avere uguali nel campo del design digitale.

Utenti aziendali

- Dirigenti
- Vendite e marketing



701P42894

Carta e supporti

Per ottenere risultati eccezionali, partite col piede giusto utilizzando carta e supporti eccezionali. Le carte e i supporti speciali Xerox garantiscono una straordinaria qualità, versatilità e affidabilità, nonché una compatibilità assoluta con la tecnologia di stampa digitale. È un investimento intelligente e oltremodo conveniente. Se avete un sogno nella mente, noi vi offriamo i supporti per trasformarlo in realtà. Scoprite le illimitate possibilità che vi si offrono quando create documenti utilizzando carta e supporti Xerox!

Brochure “Xerox Paper and Specialty Media”

Xerox offre un'ampia gamma di carta e supporti speciali per soddisfare le vostre esigenze applicative e aiutarvi ad espandere la vostra attività. Questa brochure illustra in dettaglio il modo in cui tutti i supporti speciali Xerox vengono progettati, lungamente collaudati e approvati dai tecnici Xerox per assicurare prestazioni ottimali e una produttività straordinaria. Che dobbiate creare una proposta o una presentazione accattivante, un biglietto da visita, un poster, un fascicolo o una decalcomania da vetrina che attirino l'attenzione dei clienti, Xerox può offrirvi un prodotto in grado di darvi un vantaggio sulla concorrenza.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Catalogo “Xerox Document Supplies”

Questo catalogo presenta una superba e innovativa gamma di carte e supporti speciali per la vostra stampante. Illustra una serie di prodotti creati parallelamente allo sviluppo tecnologico delle macchine per garantire risultati sempre ottimali.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Carta e supporti

Portafogli di materiali di consumo Xerox

Con le carte e i supporti speciali Xerox ottimizzati per la stampa digitale potrete creare tantissime applicazioni esclusive. A tal fine, abbiamo creato un'intera gamma di portafogli per dare a voi e ai vostri clienti un'idea di ciò che è possibile realizzare. Speriamo li riteniate un'utile fonte di idee e un buon punto di partenza, dal momento che queste carte premium offrono possibilità davvero illimitate. Offrono tutta la versatilità e varietà che vi attendete dalle carte offset e sono la soluzione ideale per documenti digitali rivolti a un target di alto livello e comprendenti messaggi e layout personalizzati. Disponibili in un'ampia gamma di formati, grammature e finiture.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**

Soluzione personalizzata supporti Xerox

Se la nostra gamma di carte e supporti speciali non comprende una soluzione adatta alle vostre esigenze, i nostri consulenti per i materiali di consumo vantano una conoscenza completa dei materiali di base adatti alla stampa digitale e sono pronti ad aiutarvi a trovare il supporto adatto alla vostra applicazione digitale e illustrarvi una gamma di soluzioni per il vostro cliente.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Sistema di produzione digitale Xerox Nuvera™ 701P43922

Stampante di produzione digitale iGen3™ 110 711P00186

Stampante digitale DocuColor® 6060™ e 5252™ 701P43921

Stampante DocuColor® 7000™/8000™ 701P43920

Contattate il rappresentante per i materiali di consumo Xerox locale per ricevere dei campioni.



Soluzioni per documenti d'identificazione



Soluzioni per etichette



Soluzioni di pre stampa con carta autocopiante



Soluzioni per schede

Supporti speciali Xerox

C'è il tran tran quotidiano... e c'è Xerox - quando "il solito" non basta!

Riteniamo che nel mondo della stampa digitale non dovrete limitare la vostra immaginazione soltanto perché i supporti ordinari sono appunto... ordinari. Xerox offre un'ampia gamma di supporti personalizzati per soddisfare le esigenze vostre e dei vostri clienti - anche quelle più eccezionali. Siamo il vostro fornitore unico di supporti e applicazioni personalizzati dalle prestazioni garantite, progettati dall'azienda leader nel campo della tecnologia della stampa digitale.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**

Per maggiori informazioni, telefonare al numero **800 660099**.

Formazione e assistenza

Nel mondo della stampa digitale, conoscere è potere; ecco perché imparare ad usare, commercializzare e vendere in modo efficiente la stampa digitale è essenziale per il vostro successo. Le seguenti opzioni vi aiutano a mettere rapidamente in pista il personale di ogni settore: dagli operatori ai rivenditori.

Servizi di consulenza sulla produzione SmartPress™

Avete effettuato un investimento nella migliore tecnologia di produzione al mondo. Ora i nostri esperti consulenti vi aiuteranno a massimizzare tale investimento con strumenti, consigli e tecniche per migliorare il vostro flusso di lavoro digitale e ottimizzare la produzione.

- Potete scegliere tra workshop, seminari interattivi e altri eventi per condividere le conoscenze e le risorse umane.
- Oppure potete scegliere il supporto in materia di gestione del flusso lavoro a colori, per la gestione della manutenzione, e l'invio di lavori via web e qualunque altro miglioramento del flusso di lavoro.

Grazie a numerosi trucchi e suggerimenti e alle collaudate tecniche che acquisirete dai nostri esperti otterrete un immediato balzo in avanti in termini di produttività e padronanza tecnica.

I clienti dicono: Partecipare ad attività consultive è un ottimo investimento. Di fatto, accade spesso che proprio le informazioni all'apparenza meno importanti acquisite durante tali attività si traducono per molti clienti nei principali fattori quotidiani di aumento dei profitti.

Utenti aziendali

- Vendite e marketing
- Operazioni

Offerte di servizi in remoto prInteract

prInteract è una serie integrata di processi di lavoro, tecnologia, servizi e persone che consente ai nostri clienti di massimizzare la produttività e la convenienza dei nostri prodotti e servizi.

Analisti per vendite e assistenza ai clienti

L'obiettivo dei nostri analisti è far sì che siate totalmente soddisfatti del vostro acquisto. Dotati di grande esperienza e competenza, essi offrono un supporto costante allo sviluppo della vostra attività anche molto tempo dopo l'acquisto del prodotto. Si tratta di un servizio di assistenza post-vendita in tempo reale senza uguali nel settore.

I tecnici del servizio clienti e gli specialisti di imaging costituiscono il team di specialisti "di prima linea", responsabili dei servizi di installazione, manutenzione e assistenza dei vostri dispositivi. Qualità delle immagini e tempi di operatività delle macchine sono la loro massima priorità. Utilizzando il sofisticato software per la diagnostica integrato in iGen3™ 110, questi esperti individuano e risolvono i problemi in modo rapido ed efficace, ripristinando la completa funzionalità delle macchine nel più breve tempo possibile.

Forum di utenti iGen3™

www.igen3userforum.com (per gli utenti iGen3 registrati)



Sviluppo delle attività

Il vostro business digitale richiede cura, una guida attenta e a volte assistenza specializzata. Il nostro Team di supporto allo sviluppo delle attività provvede esattamente a questo. In pratica, ci occupiamo di proteggere il vostro investimento e garantirvi il successo. Siamo a vostra completa disposizione per ogni vostra esigenza, dall'integrazione aziendale e una sofisticata assistenza di a servizi di formazione professionale.

Benvenuti nel mondo della personalizzazione delle immagini!

Immagini con messaggi di testo personalizzati dicono più di mille parole. AlphaPictures suscita emozioni, sollecita l'ego. Ecco perché hanno tanto successo, sia nel marketing diretto personalizzato che in occasione di doni speciali.

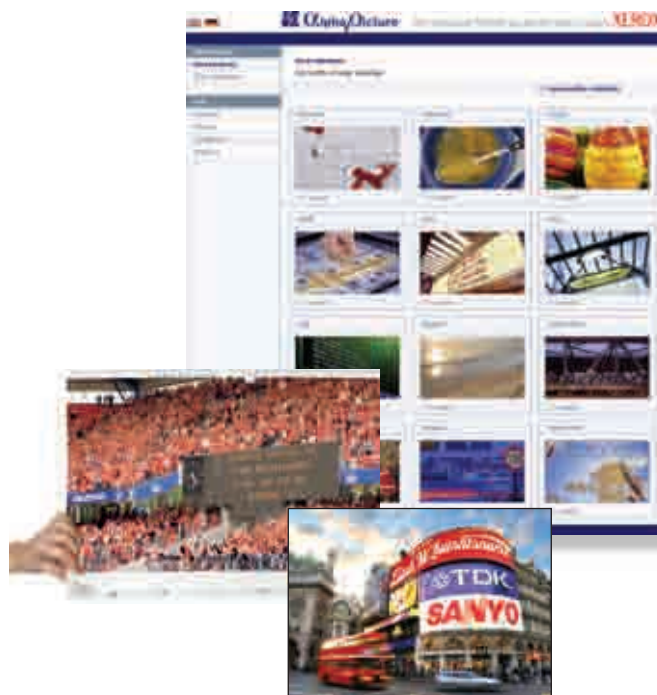
Possedete una stampante digitale a colori? Allora potete entrare immediatamente nel magico mondo della personalizzazione delle immagini con AlphaPicture: senza investire in software e senza necessità di formare il vostro personale. Il pacchetto di immagini di AlphaPicture offre una scelta sempre crescente di temi pre-programmati. Se intendete personalizzare la vostra fotografia, gli specialisti di AlphaPicture provvederanno a farlo per conto vostro.

AlphaPicture offre immagini personalizzate sotto forma di file JPG, ciascuna dotata di un proprio numero ID, consentendo al vostro software di personalizzazione di collocarla nel posto giusto.

In esclusiva per gli utenti iGen3 di Xerox: Il portale Xerox-AlphaPicture <http://xerox.alphapicture.com>



Utilizzate iGen3, la soluzione di punta di Xerox? In tal caso, Xerox offre nuove possibilità di acquisire AlphaPictures in modo più rapido, più creativo e più economico.



L'esclusivo portale Xerox AlphaPicture vi permette di generare serie di calendari AlphaPicture e con immagini personalizzate. Provatelo sul sito Xerox.AlphaPicture.com. Il vostro distributore Xerox vi fornirà una licenza a basso costo e un accesso protetto da password.

Potete generare e scaricare online immagini su qualsiasi supporto nel vostro formato preferito e con qualunque testo. Lo stesso vale per i calendari: basta definire il calendario desiderato con temi, testo e il logo di vostra scelta e in breve tempo il vostro file di prova è pronto per essere scaricato. Non esiste modo più rapido per ottenere dati con immagini personalizzate per una bozza di stampa.

Chiedete a Xerox come ricevere una password di accesso.

Utenti aziendali

- **Dirigenti**
- **Vendite e marketing**
- **Operazioni**



Xerox

ProfitAccelerator™

Digital Business Resources

ProfitAccelerator™ vi permette di giungere primi al traguardo

Nella gara ai profitti della stampa digitale, ProfitAccelerator™ è un vero e proprio bolide da corsa. Aprite il cofano e troverete un motore perfettamente messo a punto, con tutti i cavalli necessari per vincere. È la più importante raccolta di strumenti e programmi a supporto delle apparecchiature di stampa digitale esistente oggi sul mercato.

Rivolgetevi subito al vostro rappresentante Xerox per scoprire come ottenere la pole position – con ProfitAccelerator™!



ProfitAccelerator™ viene offerto in tutto il mondo attraverso una rete di svariate centinaia di professionisti dello sviluppo dei rapporti commerciali con i clienti, tra cui responsabili di vendite e marketing Xerox, analisti, consulenti di produzione SmartPress™ e responsabili di sviluppo di soluzioni. **Per informazioni sugli ordinativi, contattare Xerox**

Per ulteriori informazioni sul nostro portafoglio completo di risorse di livello mondiale, visitateci all'indirizzo:

www.xerox.com/driveprofit

Brochure ProfitAccelerator 708P88345IT1